

## Meta-method of evaluating behavioral biases in financing

Raheleh Dabiri (Ph.D. student, Economics, University of Isfahan, Iran, dabiri.raheleh@ase.ui.ac.ir)

Mohammad Vaez Barzani (corresponding author, Associate Professor, Economics, University of Isfahan, Iran, vaez@ase.ui.ac.ir)

Saeed Samadi (Associate Professor, Economics, University of Isfahan, Iran, s.samadi@ase.ui.ac.ir)

### ARTICLE INFO

#### Article History

Received: 2023/08/29

Accepted: 2024/02/06

#### Key Words:

behavioral finance,  
behavioral biases,  
financing,  
meta-study,  
meta-method

#### JEL Classification:

G40, D92

### EXTENDED ABSTRACT

#### Introduction and objectives

The way of financing is also effective on other issues such as profit, efficiency and expansion of production. Managers have an effective role in this field, they usually have their own styles when making decisions about financing and are not completely rational (Bertrand and Schoar, 2003). Research shows that managerial traits such as behavioral biases are important factors for capital structure decisions (Hackbarth, 2008). In most of the conducted researches, the existence of behavioral bias in managers has been confirmed. On the one hand, bias in decisions related to financing causes non-optimality and wastage of financial resources, and on the other hand, the issue of financing in Iran has deficiencies such as disproportionate distribution of risk, lack of proper monitoring system, lack of connection between real and credit sectors of the economy and the existence of unused capacities are faced (Mousavi, 2016). Therefore, investigating the behavioral biases of managers under the field of financing in Iran is important to control and reduce these biases. According to the growing trend of behavioral financial studies in the last decade, it is necessary to conduct researches with a forward-looking approach for the growth and guidance of future

researches in order to identify the gaps and neglected points in the researches. The purpose of this study is to analyze the methods of evaluating behavioral biases, especially in research related to financing methods. This article deals with the analysis and criticism of the methodology of the researches done in this field in the form of meta method. meta method is used in selected studies by using the analysis of statistical methods and monitoring methods of bias evaluation. Considering that so far, no research has been done in the field of pathology of behavioral bias evaluation methods, especially researches related to financing methods; The results of this research can be used by researchers for future studies.

#### Method

This research is developmental in terms of its purpose, and since it examines the methodology of studies in the field of evaluating behavioral biases, it is of the content analysis type. To collect data, library study and document review were used. The statistical population of the present research is domestic and foreign articles in the field of behavioral finance, behavioral biases in financing methods, and evaluation of behavioral biases. The research method in this study is meta method. In the present research, according to the purpose of the research, the analysis of statistical methods, the monitoring of methods for evaluating biases in selected studies have been used. Considering that the purpose of this research is to investigate the methods of evaluating behavioral biases in research related to financing methods, keywords such as behavioral finance, evaluation of behavioral biases, and financing methods are used to select articles. After searching in reliable domestic and foreign databases, and after studying the researches, articles related to the subject of the research were collected. To investigate the methods of evaluating behavioral biases, more than 200 articles have been studied, of which 33 related articles have been selected because some

articles have used similar methods. Due to the lack of a single method in the field of meta method, in this research, an innovative framework is used in the area of meta method. In this way, researches are reviewed in two parts. In the first part, the statistical methods for evaluating behavioral biases in selected researches are reviewed, and in this way, the available methods for evaluating each bias are presented separately. In the second part, the monitoring of the number of repetitions of the use of bias assessment methods in the researches is discussed. In this part, for two methods of statistical data analysis, i.e., descriptive statistics and inferential statistics in general and the subsections of these Two methods, i.e., descriptive indices, graphs and tables for descriptive statistics and parametric and non-parametric methods for inferential statistics, the number of evaluation methods are given.

#### Findings

In order to find different methods of evaluating behavioral biases in researches related to financing methods, selected studies were reviewed and methods of measuring that bias were obtained for each bias separately. In these studies, both descriptive statistics and inferential statistics have been used to evaluate biases. Among the 20 behavioral biases, the overconfidence bias was tested more than the other biases, and then the anchoring bias was tested. The biases of conformism, innovation and illusion of control have the least number of evaluations in these studies. To analyze the data in the selected studies, two methods of descriptive statistics and inferential statistics have been used; But the inferential method has been noticeably used to evaluate behavioral biases in research related to financing methods; Inferential statistics were used in 30 studies, but descriptive statistics were used in 14 studies. It should be noted that among the numerous studies, 33 related studies have been examined, some of which have used both descriptive statistics and inferential statistics in their research. In the selected

studies to evaluate the biases in terms of time dimension, in the studies of the first researchers in this field, such as Kahneman and Tversky, the descriptive statistics method has been used more to evaluate and prove the existence of behavioral biases. In subsequent studies, especially in the last decade, more inferential statistics have been used in this field.

#### Discussion and Conclusions

Paying attention to the results of the research, research problems and gaps are observed in this field. For example, some biases such as compatibilism bias have been neglected, and it is suggested that biases should be investigated more comprehensively in future. It was also observed that studies in this field have mostly used descriptive methods or the

regression family, which indicates the low variety of statistical analysis methods in this field. Therefore, researchers need to use other up-to-date analytical methods. Reasons for these research gaps can be mentioned: deficiency in the teaching of research methods in universities, the reluctance of researchers to choose uncommon methods in research, and the procedure of journals to accept articles. It is recommended that research centers, universities and scientific and research journals provide grounds for solving these problems so that researches can benefit from more richness.

## فراروش ارزیابی اریب‌های رفتاری در تأمین مالی

راحله دبیری (دانشجوی دکتری اقتصاد، اقتصاد، دانشکده علوم اداری و اقتصاد، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران؛  
(dabiri.raheleh@ase.ui.ac.ir)

محمد واعظ بزرگانی (نویسنده مسئول، دانشیار، اقتصاد، دانشکده علوم اداری و اقتصاد، دانشگاه اصفهان؛ m.vaez@ase.ui.ac.ir)  
سعید صمدی (دانشیار، اقتصاد، دانشکده علوم اداری و اقتصاد، دانشگاه اصفهان؛ s.samadi@ase.ui.ac.ir)

### چکیده

تصمیم‌های مربوط به روش‌های تأمین مالی می‌تواند تحت تأثیر اریب‌های رفتاری مدیران بنگاه‌ها قرار گیرد. اریب‌های رفتاری موجب تصمیم‌گیری غیرعقلایی مدیران شده و انتخاب روش تأمین مالی بهینه را با مشکل روبرو می‌کند. شناخت و ارزیابی اریب‌ها، گام مهمی جهت بهبود تصمیم‌گیری است. با توجه به اهمیت این موضوع، مقاله حاضر با استفاده از فراروش به تحلیل روش‌های ارزیابی اریب‌های رفتاری در مطالعات مرتبط با روش‌های تأمین مالی می‌پردازد. از نظر موضوع و روش تحقیق در خارج و داخل ایران، این پژوهش دارای نوآوری بوده و به عنوان نخستین مطالعه در اینباره، می‌تواند زمینه‌ساز پژوهش‌های بعدی باشد. برای انتخاب مقالات، کلیدواژه‌های مرتبط در پایگاه‌های معتبر داخلی و خارجی جستجو و پس از مطالعه، مقالات مرتبط با موضوع پژوهش گردآوری شدند. سپس از میان بیش از ۲۰۰ مطالعه، تعداد ۳۳ مقاله انتخاب شد. ابتدا روش‌های آماری برای ارزیابی اریب‌های رفتاری در پژوهش‌های منتخب شناسایی و تحلیل شده است. سپس به پایش تعداد تکرار استفاده از روش‌های ارزیابی اریب‌ها در پژوهش‌های موردنظر پرداخته شده است. نتایج پژوهش نشان‌دهنده تنوع کم روش‌های تحلیل آماری در زمینه ارزیابی اریب‌های رفتاری در تأمین مالی است. همچنین، استفاده بیشتر از روش آمار توصیفی در پژوهش‌های منتخب شناسایی شده است.

### اطلاعات مقاله

تاریخ دریافت: ۱۴۰۲/۰۶/۰۷

تاریخ پذیرش: ۱۴۰۲/۱۱/۱۷

واژگان کلیدی:  
مالی رفتاری،  
اریب‌های رفتاری،  
تأمین مالی،  
فرامطالعه،  
فراروش

طبقه‌بندی JEL  
D92, G40

روش‌های تأمین مالی نشان می‌دهد نظریه‌های متداول همچون نظریه ساختار سرمایه، برای درک عوامل مؤثر بر انتخاب روش‌های تأمین مالی کافی نبوده و می‌توان از ظرفیت مالی رفتاری برای فهم بهتر این عوامل بهره برد.

در ایران پژوهش‌های زیادی، اریب‌های رفتاری در تصمیم‌گیری مدیران را ارزیابی کرده‌اند. در بیشتر این پژوهش‌ها وجود اریب رفتاری در مدیران تأیید شده است. از طرفی، اریب در تصمیم‌گیری‌های مربوط به تأمین مالی موجب عدم‌بهینگی و هدررفتن منابع مالی می‌شود و از طرفی، مسئله تأمین مالی در ایران با کمبودهایی همچون توزیع نامناسب ریسک، نبود نظام نظارتی مناسب، مرتبط نبودن بخش‌های واقعی و اعتباری اقتصاد وجود ظرفیت‌های بدون استفاده مواجه است (موسوی، ۱۳۹۶). ازین‌رو بررسی اریب‌های رفتاری مدیران در زمینه تأمین مالی در ایران برای کنترل و کاهش این اریب‌ها دارای اهمیت است. با توجه‌به روند روبرشد مطالعات مالی رفتاری در دهه اخیر، انجام پژوهش‌هایی با رویکرد فراوش برای رشد و هدایت پژوهش‌های آینده جهت شناسایی خلاصه و نقاط مغفول در پژوهش‌ها ضرورت دارد.

پژوهش‌های بسیاری به اندازه‌گیری اریب‌ها و بررسی الگوهای رفتاری در زمینه‌های مختلف پرداخته‌اند؛ اما این مطالعات در حیطه الگوی تأمین مالی اندک بوده و بیشتر با روش‌های متداول به این امر پرداخته شده است. ازین‌رو، تعداد محدودی از اریب‌های تعریف شده در مالی رفتاری، مورد ملاحظه پژوهشگران در زمینه تصمیم‌گیری‌های سرمایه‌گذاری قرار گرفته است. در حیطه ارزیابی اریب‌ها مطالعات زیادی صورت گرفته است؛ اما هیچ‌کدام به بررسی این روش‌ها به طور ویژه و جامع نپرداخته‌اند. به طورکلی، مطالعه با رویکرد مالی رفتاری و ارزیابی اریب‌ها در زمینه تصمیمات مالی به‌ویژه در مورد روش‌های تأمین مالی به‌ویژه در ایران کمتر صورت گرفته است. روش‌های سنجش اریب‌ها در پژوهش‌های داخلی و خارجی بررسی نشده و از سویی دیگر، در مطالعات داخلی و خارجی از فراوش در این حیطه استفاده نشده است که اهمیت و ضرورت این پژوهش را دوچندان می‌کند.

## ۱. مقدمه

به تصمیمات مالی که به دنبال ایجاد، جمع‌آوری و افزایش منابع مالی یا سرمایه‌ای برای هر نوع مخارجی است و توسط بنگاه در یک مقطع زمانی اعلام می‌شود، تأمین مالی گفته می‌شود (برنان و کروس، ۱۹۸۷<sup>۱</sup>). نحوه تأمین مالی بر مسائل دیگری همچون سود، بازدهی و گسترش تولید نیز مؤثر است. مدیران نقش مؤثری در این زمینه دارند. آنها معمولاً هنگام تصمیم‌گیری در مورد تأمین مالی دارای سبک‌های خاص خود بوده و کاملاً عقلایی نیستند (برتراند و شوار، ۲۰۰۳<sup>۲</sup>).

مدیران رفتار و ترجیحات مشخصی در تصمیمات مالی دارند. این رفتار و ترجیحات در تصمیم‌گیری آنان متأثر از عوامل داخلی و بیرونی است. در نظریه‌های ساختار سرمایه، بر عوامل مؤثر بیرونی شرکت‌ها تأکید می‌شود. در این نظریه‌ها کمتر به عوامل از مهم‌ترین عوامل بیرونی، اریب‌های رفتاری مدیران در پیش‌بینی‌ها و تصمیم‌گیری‌های شرکتی مبنی بر اریب‌های رفتاری مدیران در تصمیم‌گیری‌های شرکتی یافته‌اند (لی و پیکوئرا، ۲۰۱۹<sup>۴</sup>). پژوهش‌ها نشان می‌دهند صفات مدیریتی مانند اریب‌های رفتاری، عوامل مهمی برای تصمیمات ساختار سرمایه مانند ترکیب بدھی و انتشار سهام هستند (هاکبارث، ۲۰۰۸<sup>۵</sup>).

پژوهش‌های مالی رفتاری موارد استثناء بسیاری را نشان دادند و اثبات کردن پدیده‌های روان‌شناسختی در تعیین رفتار بازارهای مالی نقش مهمی دارند (کامرر، لووینشتین و رابین، ۲۰۰۴<sup>۶</sup>). در طی یک فرآیند تصمیم‌گیری، روش تأمین مالی انتخاب می‌شود. بر طبق اصول مالی رفتاری تصمیم‌گیری افراد گاه غیرعقلایی بوده و از منطق انسان عقلایی پیروی نمی‌کند و اریب‌های رفتاری بر انتخاب فرد تأثیرگذارند. بررسی پژوهش‌های انجام‌شده در زمینه

1. Brennan & Kraus

2. Bertrand & Schoar

۳. در متنون فارسی از ترجمه‌های متفاوتی برای کلمه "Bias"، همچون تورش، سوگیری، اریب و تعصب استفاده شده است. در پژوهش جاری از کلمه "(اریب)" برای معادل‌سازی استفاده می‌شود.

4. Lee & Piqueira

5. Hackbarth

6. Camerer, Loewenstein & Rabin,

این مطالعه پس از ارائه مبانی نظری، به پیشینه داخلی و خارجی و سپس به روش پژوهش، یافته‌ها و سرانجام نتیجه‌گیری پرداخته خواهد شد.

## ۲. مبانی نظری

فرضیه بازار کارا معتقد است بازار مالی همه اطلاعات سهم را در اختیار تمام سرمایه‌گذاران قرار می‌دهد؛ اما مثال‌های زیادی از رفتار غیرعقلایی و اشتباهات پی در پی در قضاوت و تصمیم‌گیری در مطالعات به ثبت رسیده است (کامن و همکاران،<sup>۱</sup> ۱۹۸۲). مالی رفتاری در پی توصیف پدیده‌های مالی برای عوامل اقتصادی با ذهن‌های غیرعقلایی است و به عوامل روان‌شناسانه تأثیرگذار بر تصمیمات سرمایه‌گذاری می‌پردازد (کامرر، لووینشتین و رابین، ۲۰۰۴). در ادبیات مالی رفتاری، اریب‌های رفتاری به عنوان اشتباهات نظاممند در قضاوت تعریف شده‌اند (پمپین، ۲۰۱۲).

به باور بادلی و هیچ<sup>۳</sup> (۱۹۷۴) حافظه موقت نقش مهمی در پردازش اطلاعات دارد؛ اما گاه دچار خطاهایی می‌شود و از این‌رو پردازش اطلاعات دستخوش اریب می‌شود. به خطاهای در تصمیم‌گیری فرد که می‌تواند ناشی از ضعف در استدلال، اطلاعات و سواد باشد، اریب گویند. طبقه‌بندی‌های متفاوتی می‌تواند به خطای در رفتار افراد منجر شود. طبقه‌بندی‌های رفتاری را از اریب‌های رفتاری ارائه شده است. برخی اریب‌های رفتاری را به صورت «قواعد سرانگشتی» تعریف کرده (پمپین، ۱۳۸۸)؛ ولی بعضی همچون تیلر آنها را «باورها» و «ترجیحات» می‌گویند. کامرر از آنها به عنوان «قضاوت» و «ترجیحات» یاد کرده و کامن دو عبارت «شهود» و «استدلال» را به کار برده است (پمپین، ۱۳۸۸).

برخی پژوهشگران همچون فرناندز اریب‌ها را به دو گونه «احساسی (عاطفی)» و «شناختی» طبقه‌بندی می‌کنند. اریب احساسی نتیجه «شهود» و اریب شناختی نتیجه «استدلال»

از نظر موضوع و همچنین، روش پژوهش در خارج و داخل ایران مطالعه حاضر دارای نوآوری بوده و به عنوان نخستین مطالعه در این زمینه، می‌تواند زمینه‌ساز پژوهش‌های بعدی باشد. با توجه به اینکه در پژوهش‌های مختلف، اریب‌های رفتاری به صورت‌های متفاوتی دسته‌بندی و معرفی شده و منبع واحدی برای شناسایی روش‌های ارزیابی اریب‌ها وجود ندارد، این پژوهش به معرفی مالی رفتاری، تقسیم‌بندی‌های اریب‌های رفتاری و روش‌های ارزیابی اریب‌های رفتاری به طور خاص در پژوهش‌های مرتبط با روش‌های تأمین مالی با شیوه فارروش می‌پردازد.

فارروش یکی از زیرشاخه‌های فرامطالعه است که به عنوان یکی از روش‌های بررسی و تجزیه و تحلیل عمیق پژوهش‌های گذشته شناخته می‌شود. روش‌های پژوهش در یک حوزه یا رشته علمی نشان‌دهنده باورهای مشترک میان پژوهشگران آن حوزه در مورد سؤالات مهم و نحوه پاسخ به آنهاست. با اتخاذ روش پژوهش نامناسب، رسیدن به هدف پژوهش با تأخیر همراه شده یا غیرممکن می‌شود. فارروش تناسب و درستی روش‌های تحقیق در مطالعات اولیه را بررسی می‌کند که شامل تجزیه و تحلیل رویکرد، روش‌های نمونه‌گیری، روش نوشتمن فرضیه‌ها، متغیرها، جامعه، نمونه و هر آن چیزی می‌شود که مربوط به بحث روش‌شناسی است (فردوسی و همکاران، ۱۳۹۸). با بررسی پژوهش‌های اقتصادی طی سال‌های گذشته، به نظر می‌رسد شیوه فارروش در این حوزه مغفول مانده و باوجود اهمیت آن در پیشرفت پژوهش‌ها، چندان استفاده نشده است.

هدف این مطالعه تحلیل روش‌های ارزیابی اریب‌های رفتاری به طور خاص در پژوهش‌های مرتبط با روش‌های تأمین مالی است. این مقاله به تحلیل و نقد روش‌شناسی پژوهش‌های انجام‌شده در این زمینه در قالب شیوه فارروش می‌پردازد. از شیوه فارروش با بهره‌گیری از تحلیل روش‌های آماری و پایش روش‌های ارزیابی اریب‌ها در مطالعات منتخب استفاده می‌شود. با توجه به اینکه تاکنون پژوهشی در زمینه آسیب‌شناسی روش‌های ارزیابی اریب‌های رفتاری به طور خاص در پژوهش‌های مرتبط با روش‌های تأمین مالی انجام نشده است، نتایج این پژوهش برای مطالعات آینده، می‌تواند مورد استفاده پژوهشگران قرار گیرد. در

1. Kahneman et al

2. Pompian : در این مقاله منظور از اریب رفتاری، اشتباهات نظاممند در قضاوت است.

3. Baddeley & Hitch

است. در اینجا از تقسیم‌بندی اریب رفتاری به دو دسته احساسی و شناختی جهت مطالعه اریب‌های رفتاری بهره گرفته می‌شود. اگرچه دو جنبه احساسی و شناختی دارای تقاوتهای اساسی با یکدیگر هستند، اما نمی‌توان رفتاری را به طور کامل احساسی و شناختی دانست؛ زیرا این دو جنبه در هم تبیین و جدانشدنی هستند (پیرامی، ۱۳۹۳). به دلیل اینکه این دو دسته اریب به انواع مختلفی تعریف و تبیین شده‌اند، از طبقه‌بندی نسبتاً کامل پمپین (۲۰۱۱) استفاده خواهد شد.

#### <sup>۱</sup> الف) اریب‌های احساسی

گاه احساس فرد دستخوش خطا شده و در پردازش چهار اشتباه می‌شود. درنتیجه به تصمیم اشتباه می‌انجامد. اریب‌های احساسی معمولاً خودبه‌خود براساس احساسات شخصی فرد در زمان تصمیم‌گیری رخ می‌دهد. همچنین، ممکن است در تجربیات شخصی ریشه داشته باشند. اریب‌های احساسی معمولاً مبتنی بر استدلال نیستند؛ از این‌رو غلبه بر آن نسبت به اریب‌های شناختی دشوارتر است. در ادامه به برخی از اریب‌های احساسی پرداخته می‌شود:

---

1. Emotional Biases

جدول ۱: تعریف اریب‌های احساسی

نام اریب	تعریف اریب
تمایل افراد به دوری از زیان بیشتر از تمایل آنها برای به دست آوردن سود است (کامن و تورسکی، ۱۹۹۱).	زیان‌گریزی (Loss Aversion Bias)
انسان‌ها از تجربیات تاخ خود بیشتر از تجربیات خوش خود تحت تأثیر قرار می‌گیرند (فیرچایلد، ۲۰۰۷).	پشیمان‌گریزی (پرهیز از تأسف، افسوس‌گریزی و تأسف‌گریزی) (Regret Aversion Bias)
افراد طوری گزیدارها را مرتب می‌کنند تا گزینه‌ای انتخاب شود که وضعیت کنونی را تأیید می‌کند (هرشلیفر، ۲۰۱۵).	موقعیت کنونی (دگرگون‌گریزی، تداوم وضعیت کنونی و وضعیت موجود) (Status Quo Bias)
افراد به جای آنکه برای فردا پس انداز کنند، اموز خرج می‌کنند (پمپن، ۱۳۸۸).	خودکنترلی (کوتاه‌نگری، کنترل شخصی) (Self-Control Bias)
وقتی افراد یک دارایی را در تملک خود دارند، ارزش بیشتری برای آن قائل‌اند، در مقابل حالتی که آن دارایی تحت تملک آنها نیست (کامن، کنت و تیلر، ۱۹۹۱).	مالکیت (موهبت، خود داشته بیش نگری) (Endowment Bias)
افراد موفقیت‌هایشان را بیشتر از واقع و شکست‌هایشان را کمتر از واقع برآورد می‌کنند. آنها خود را بهتر از حد متوسط ارزیابی می‌کنند (لاوالو و کامن، ۲۰۰۳).	خوش‌خيالی (بهينه‌ياني، خوش‌ياني بيش از حد، خوش‌ياني و تفکر اميدوار) (Optimism Bias)

### ب) اریب‌های شناختی<sup>۱</sup>

اریب‌های شناختی مجموعه انجرافاتی هستند که موجب خطأ در شناخت مبتنی بر تجربیات، نگرش‌ها، باورها و اطلاعات شده و می‌توانند باعث ایجاد انجراف از واقعیت شوند. از این‌رو، در تصمیم‌گیری، استدلال و ادراک صحیح فرد تأثیر می‌گذارند. این مسئله می‌تواند به دلیل عدم استفاده یا استفاده ناکافی و نامناسب از اطلاعات، موجب نتیجه‌گیری‌های غیرمنطقی در فرآیند تصمیم‌گیری فرد شود. به تعدادی از اریب‌های شناختی در قالب جدول شماره ۲ پرداخته شده است.

1. Cognitive biases

جدول ۲: تعریف اریب‌های احساسی

نام اریب	تعریف اریب
بیش اطمینانی (فراعتمادی، اعتماد بیش از حد، خودفریبی) (Overconfidence Bias)	افراد تمایل دارند باورها، توانایی‌ها و پیش‌بینی‌هایشان را بیش از واقع برآورد کنند (بادی، کین و مارکوس، ۱۳۹۶).
نمایندگی (اثر نمایشی، نماگری) (Representativeness Bias)	ذهن تلاش می‌کند پدیده جدید را با دسته‌بندی‌های قبلی خود مطابقت دهد و از تجربه‌های پیشین خود برای درک پدیده جدید استفاده کند (پمپین، ۲۰۱۲).
اتکا (لنگراندزی) و تعدیل (تکیه‌کردن و سازش) (Anchoring and Adjustment Bias)	فرد بر ویژگی خاصی تمرکز کرده و دیگر ویژگی‌ها را در نظر نمی‌گیرد؛ از این‌رو در درک و شناخت کامل پدیده‌ها دچار مشکل می‌شود (پمپین، ۱۳۸۸).
سازگارگاری (ناسازگاری شناختی، ناهنجاری‌های شناختی، ناهمانگی شناختی) (Cognitive Dissonance Bias)	انسان سعی دارد از موقعیت‌های ناسازگار دوری کند؛ از این‌رو جهت جلوگیری از ناسازگاری روانی، اطلاعات بالقوه مربوطه را نادیده می‌گیرد (پمپین، ۱۳۸۸).
در دسترس بودن (آشنائگرایی) (Availability Bias)	قاعدای سرانگشتی است که باعث می‌شود قضاوت‌ها براساس اطلاعات در دسترس انجام شوند و نه اطلاعات کامل و واقعی (تورسکی و کانمن، ۱۹۷۳).
اریب خوداستادی (Self-Attribution Bias)	موفقیت برای افراد دارای اریب خوداستادی باعث می‌شود که بیش از حد به خود مطمئن شده و در آینده دچار زیان شوند (بیلت و کیان، ۲۰۰۸).
توهم کنترل (توازن‌داری - سفسطه قماربار) (Illusion of Control Bias)	افراد احتمال موفقیت موردانتظارشان را به صورت نامناسبی بالاتر از احتمال واقعی آن موفقیت می‌دانند (لانگر و راث، ۱۹۷۵).
محافظه‌کاری (دیرپذیری) (Conservatism Bias)	انسان‌ها در هنگام مواجهه با شواهد و اطلاعات جدید تمایلی به اصلاح را رد باورهای قبلی خود نداشته و یا کمتر از حد به این اطلاعات واکنش نشان داده و به کندی عقایدشان را تغییر می‌دهند (ادواردز، ۱۹۶۸).
چارچوب‌دهی (شکل‌گرایی، صورت‌بندی، استخوان‌بندی، اثر قالبی) (Framing Bias)	افراد به یک موقعیت مشخص، براساس شیوه ارائه آن، عکس‌عمل‌های متفاوتی نشان می‌دهند (تورسکی و کانمن، ۱۹۸۱).
اهم‌گریزی (Ambiguity Aversion Bias)	افراد اغلب در موقعیت‌های مجهم، دچار تردید می‌شوند و تمایلی به قبول ریسک از خود نشان نمی‌دهند (ریچارد، هریس و زان، ۲۰۱۵).
اریب حسابداری ذهنی (حسابگری) (Mental Accounting Bias)	فرد به‌جای اینکه به همه حساب‌های ذهنی توجه کند و تصمیم کلی بگیرد، به هر حساب ذهنی جداگانه پرداخته و به صورت جزئی تصمیم می‌گیرد. این تصمیمات جزئی کاه با یکی‌گر در تناقض هستند (باربریز و هوانگ، ۲۰۰۰).
اریب باورگرایی (تأثیر و تصدیق) (Confirmation Bias)	فرد سعی دارد از میان ایده‌های مختلف، ایده‌ای را پیذیرد که مطابق باورهایش است و ایده‌هایی که در تناقض با باورهایش باشد را کم‌ارزش می‌داند (سعیدی و فرهانیان، ۱۳۹۴).
اریب رویدادگرایی (خود تأییدی پس از وقوع، پس‌بینی، ادراک پس از وقوع) (Hindsight Bias)	افراد دچار نوعی اعتماد بیش از حد در مورد توان پیش‌بینی هستند و گاه برای کاهش شرم‌ساري ناشی از تصمیم‌گیری اشتباه مدعی می‌شوند که از قبل این رویداد را پیش‌بینی کرده‌اند (کامرر و لاوشتین، ۲۰۰۳).
اریب تازه‌گرایی (Recency Bias)	افراد رویدادها و مشاهدات تازه‌رخداد را بیش از رویدادهای گذشته به یاد آورده و بر آنها تمرکز می‌کنند (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴).

فرامطالعه نتایج تحقیقات گذشته را به صورت کمی بررسی کند،  
فراتحلیل<sup>۶</sup> نام دارد و اگر به صورت کیفی باشد، فراترکیب<sup>۷</sup> گفته می‌شود. در صورتی که فقط در حوزه مدل‌ها و چارچوب‌های گذشته باشد، فرانظریه<sup>۸</sup> نامیده می‌شود. اگر در حوزه روش‌شناسی

۶. فراتحلیل روش آماری است که برای ترکیب نتایج پژوهش‌های مستقلی که یک فرضیه مشترک را آزمون و از آمار استنباطی برای تیجه‌گیری استفاده کرده‌اند، به کار می‌رود (قریانی‌زاده، حسن‌نانگیر و روتساز، ۱۳۹۲).

۷. فراترکیب با فراهم کردن یک نگرش نظاممند برای پژوهشگران از طریق ترکیب پژوهش‌های کیفی مختلف به کشف موضوع‌ها و استعاره‌های جدید و اساسی می‌پردازد و با این روش، دانش جاری را ارتقا داده و یک دید جامع و گسترده‌ای را نسبت به مسائل به وجود می‌آورد (صالح‌تزاد و همکاران، ۱۳۹۷).

۸. فرانظریه به بررسی پارادایم‌ها و مکاتب مورداستفاده در تحقیقات و چارچوب نظری، پیش‌فرض‌های نظری ارائه شده، روند تاریخی مطالعات و چگونگی

فرامطالعه<sup>۱</sup> به عنوان یکی از روش‌های بررسی مطالعات گذشته در زمینه‌های پژوهشی مختلف در منابع روش‌شناسی معرفی شده است. درواقع، تجزیه و تحلیل عمیقی از پژوهش‌های انجام‌شده در یک حوزه مطالعاتی مشخص است که شامل چهار زیربخش فراتحلیل،<sup>۲</sup> فراترکیب،<sup>۳</sup> فرانظریه<sup>۴</sup> و فراروش<sup>۵</sup> است. اگر

1. Meta study
2. Meta analysis
3. Meta synthesis
4. Meta theory
5. Meta method

مواجه شد تا اینکه در قرن بیستم نوکلاسیک‌ها روان‌شناسی را به عنوان یک عامل بسیار مؤثر در مباحث اقتصادی مطرح نمودند. در این زمان تحقیقات کامن، تورسکی و ریپ موجب پیشرفت مالی رفتاری و استفاده از آن در پژوهش‌ها شد؛ اما همچنان بسیاری از پژوهش‌ها از روش‌های متداول برای بررسی علل تصمیم‌گیری‌های مالی همچون تصمیم در مورد انتخاب روش تأمین مالی استفاده می‌کنند و کمتر از مالی رفتاری بهره می‌گیرند. در ادامه به برخی مطالعات انجام‌شده در زمینه اریب‌های رفتاری در روش‌های تأمین مالی اشاره می‌شود.

در مطالعات داخلی، محرزون (۱۳۸۹) به مطالعه تأثیر اریب‌های رفتاری بر تصمیم‌های مدیران و متخصصان نهادهای مالی در بازار سرمایه ایران با استفاده از آزمون استقلال کای مربع با داده‌های حاصل از پرسش‌نامه پرداخته است. نتایج نشان داد که در نهادهای مالی سرمایه‌گذاران حرفه‌ای در تصمیمات خود از تأثیر اریب‌های رفتاری مصون نبوده و گونه شخصیتی آنها تأثیر معناداری در بروز اریب‌های رفتاری داشته است. همچنین، حیدری (۱۳۹۰) در پژوهشی سه میان بر ذهنی اصلی را نام برد و اریب‌های حاصل از آنها را از نظر فراوانی در نمونه آماری مدیران شهرداری‌های شرق استان تهران بررسی کرده است. برای بررسی ارتباط متغیرها از آزمون دوچمراهی استفاده و داده‌های موردنیاز توسط پرسش‌نامه تهیه شده است. نتایج نشان می‌دهد بیش از نیمی از تصمیمات مدیران دچار اریب است.

چاوشی، رستگار و میرزایی (۱۳۹۴) به بررسی رابطه اطمینان بیش از حد مدیران و انتخاب سیاست‌های تأمین مالی به کمک پراکسی با استفاده از مدل رگرسیون چندگانه با داده‌های ترکیبی مدیران و تصمیم‌های مالی است. سلامی، اصلی‌زاده و عسگری (۱۳۹۶) تأثیر اطمینان بیش از حد مدیریتی و دخالت دولت بر تصمیم تأمین مالی شرکت‌ها را با استفاده از مدل رگرسیون و الگوی داده‌های ترکیبی بررسی کرده‌اند. نتایج نشان می‌دهد اطمینان بیش از حد مدیریتی و همچنین، متغیرهای تجربه مدیرعامل، ارتباط مدیرعامل، عملکرد مدیرعامل قبلی و مالکیت دولتی بر تصمیم تأمین مالی شرکت تأثیر دارد.

پژوهش‌های گذشته باشد به فراروش معروف است (پترسون و همکاران، ۲۰۰۱).

فراروش شیوه‌های تحقیق در مطالعات اولیه را بررسی می‌کند. این قسمت شامل تجزیه و تحلیل رویکرد، روش‌های نمونه‌گیری، روش نوشتن فرضیه‌ها، متغیرها، جامعه و نمونه و دیگر مسائل مربوط به بحث روش‌شناسی است (فردوسی و همکاران، ۱۳۹۸). فراروش به عنوان یکی از شیوه‌های تحلیل مطالعات گذشته از نظر روش‌شناسی مورد تأکید اندیشمندان و پژوهشگران است (ثنائی‌پور، ۱۴۰۰)؛ از این‌رو می‌تواند به عنوان مبنای برای بررسی شیوه‌های ارزیابی اریب‌های رفتاری در پژوهش‌های مالی رفتاری در زمینه تأمین مالی در این مطالعه استفاده شود.

### ۳. پیشینه پژوهش

از آنچایی که در پژوهش حاضر به بررسی موضوع مالی رفتاری و روش‌های اندازه‌گیری اریب‌ها با استفاده از فراروش پرداخته خواهد شد، پیشینه تحقیق در سه بخش بررسی می‌شود. نخست، پژوهش‌های انجام‌شده در زمینه اریب‌های رفتاری در روش‌های تأمین مالی و سپس پژوهش‌های انجام‌شده در زمینه ارزیابی اریب‌ها آورده می‌شود و در بخش آخر به بررسی فراروش در پژوهش‌های مالی رفتاری و ارزیابی اریب‌ها پرداخته خواهد شد. موضوع تحقیق طی سال‌های گذشته بررسی شده و مرتبط‌ترین پژوهش‌ها با پژوهش حاضر انتخاب و در بخش «ارزیابی اریب‌ها» از راهبرد «موضوعی» استفاده شده است.

### ۱-۳. مروری بر پژوهش‌های انجام‌شده در زمینه اریب‌های رفتاری در روش‌های تأمین مالی

اقتصاددانی همچون تورستین و بلن و جان مینارد کینز، انسان عقلایی اقتصادی را نقد کرده و ادعا نمودند که هیچ انسانی نمی‌تواند از همه پیشامدهای آتی مطلع باشد (تفضلی، ۱۳۸۷). زمینه مطالعات مالی رفتاری با شروع دوره کلاسیک در علوم اقتصادی در قرن هجدهم فراهم و نقش خصوصیات فردی در رفتار اقتصادی انسان مطرح شد؛ البته در برخی دوران با افول

سیر نکاملی نظری در گذر زمان و ارزیابی کیفیت نظری پژوهش‌های قبلی می‌پردازد (محمدنژاد شورکانی، جشنی آرانی و یزدانی، ۱۳۹۰).

متخصصان مالی زن وزن بیشتری به پتانسیل وقوع زیان یا ریسک منفی نسبت به مردان می‌دهند و نسبت به عدم اطمینان یا ابهام، حساس‌تر هستند.

پمپین و لانگو<sup>۵</sup> (۲۰۰۴) در پژوهش خویش تأثیر جنسیت و شخصیت بر استعداد سرمایه‌گذاری اریب‌های رفتاری را بررسی کردند. آنها از پرسش‌نامه‌ای که تا حد زیادی از مطالعه کامن و ریپ<sup>۶</sup> (۱۹۹۸) منتج شده بود، بهره برداشتند. نتایج نشان داد که بسیاری از گونه‌های شخصیتی و هر دوی جنسیت‌ها به طور متفاوتی مستعد اریب‌های رفتاری بسیاری بودند. مونتیر<sup>۷</sup> (۲۰۰۶) در مطالعه خود اریب‌های رفتاری را در نمونه‌ای از مدیران حرفه‌ای صندوق‌های سرمایه‌گذاری مشترک از ایالات متحده، اروپا، آسیا و انگلیس توسط پرسش‌نامه بررسی کرد و نتایج به دست آمده از پرسش‌نامه‌ها را دسته‌بندی نمود و به صورت درصدی بیان کرد. وی مشاهده کرد که نتایج از نظر جغرافیایی تمایز نیستند؛ اما تفاوت‌های قابل تمایز اندکی بین گروه‌های مختلف وجود دارد.

همچنین، میتاال و ویاس<sup>۸</sup> (۲۰۰۸) سرمایه‌گذاران هندی را به گونه‌های مختلف شخصیتی طبقه‌بندی و ارتباط عوامل مختلف بوم‌شناسی و شخصیت سرمایه‌گذاران را بررسی کردند. به باور آنها عواملی همچون سن، تحصیلات، درآمد، وضعیت تأهل و شخصیت بر تصمیمات فرد مؤثر هستند.

**۲-۳. مروری بر پژوهش‌های انجام‌شده در زمینه ارزیابی اریب‌ها**  
وجود یا عدم وجود اریب در ادراک و رفتار افراد با روش‌های متفاوتی در پژوهش‌های مختلف آزمون شده است. با توجه به جستجوهای صورت‌گرفته در زمینه ارزیابی اریب‌ها، پژوهش‌ها را می‌توان از جهت روش تحقیق و اهداف مطالعه بررسی کرد.  
• از جهت روش تحقیق عمدتاً پژوهش‌ها را می‌توان به دو دسته کلی تقسیم کرد:

در مطالعات خارجی، بسیاری از مقالات به ویژه بر تأثیر اعتماد به نفس بیش از حد مدیریتی و خوش‌خیالی مدیریتی بر تصمیمات سرمایه‌گذاری شرکت‌ها متمرکز شده‌اند. هاکبارث (۲۰۰۸) نشان داده است که مدیران دارای اریب، سطوح بدھی بالاتری را نسبت به مدیران منطقی انتخاب می‌کنند. هیتون<sup>۹</sup> (۲۰۰۲) با استفاده از مدل دودوره‌ای نشان داد که مدیران خوش‌خیال گاه سرمایه‌گذاری مثبت NPV را، که باید از خارج تأمین مالی شود، کاهش می‌دهند یا بر عکس در یک سرمایه‌گذاری منفی NPV سرمایه‌گذاری می‌کنند.  
یافته‌های ایشیکاوا و تاکاهاشی<sup>۱۰</sup> (۲۰۱۰) نشان می‌دهد که اعتماد به نفس بیش از حد مدیریتی عامل مهمی در تصمیم‌گیری‌های مالی شرکت‌هast است. به عنوان مثال، هیتون (۲۰۰۲) و هاکبارث (۲۰۰۸) نشان می‌دهند مدیرانی که سودآوری خود را بیش از حد برآورد می‌کنند، احساس می‌کنند اوراق سهام آنها کمتر از واقع ارزش گذاری شده است؛ از این‌رو در مواردی که بنگاه به تأمین مالی نیاز داشته باشد، مدیران تأمین مالی با استفاده از انتشار اوراق بدھی را به انتشار سهام ترجیح می‌دهند. ایشیکاوا و تاکاهاشی برای بررسی ارتباط میان بیش اطمینانی و تصمیمات تأمین مالی مدیران از پراکسی با استفاده از مدل لاجیت چندجمله‌ای بهره برده‌اند و نتیجه گرفته‌اند که مدیران بیش از حد مطمئن، بدھی را به انتشار سهام ترجیح می‌دهند.

مالمندیر، تیت و یان<sup>۱۱</sup> (۲۰۰۵) اهمیت اریب‌های مدیریتی مانند اعتماد بیش از حد و محافظه‌کاری برای تصمیمات مالی را نشان داده‌اند. اولسن و کوکس<sup>۱۲</sup> (۲۰۰۱) در مقاله‌ای به بررسی تأثیر جنسیت بر ادراک واکنش به ریسک سرمایه‌گذاری پرداخته‌اند. با استفاده از ضرایب به دست آمده از آزمون رگرسیون می‌نویسند: حتی با داشتن آموزش، تجربه و اطلاعات برابر، مدیران سرمایه‌گذاری حرفه‌ای مبتنی بر تفاوت‌های فرهنگی، تصمیمات متفاوتی می‌گیرند. همچنین، آنها دریافتند که

- 
5. Pompian & Longo  
6. Kahneman & Riepe  
7. Montier  
8. Mittal & Vyas

1. Heaton  
2. Ishikawa & Takahashi  
3. Malmendier, Tate & Yan  
4. Olsen & Cox

ارزیابی آنها در مطالعات منتخب به طور گستردہ‌تر بیان شده است. در بخش یافته‌ها، روش‌های ارزیابی اریب‌ها در این مقالات به تفکیک آورده شده است.

- برخی تنها یک یا چند اریب را بررسی کرده‌اند و برای هریک، از روشی مجرماً استفاده کرده‌اند که می‌توان گفت: عمدتاً از پراکسی‌هایی برای ارزیابی اریب‌ها بهره برده‌اند یا از پرسش‌نامه استفاده کرده‌اند؛

- برخی مطالعات تعداد زیادی از اریب‌ها (مثلاً حدود ۲۰ اریب) را بررسی کرده‌اند که روش بیشتر آنها بهره‌گیری از پرسش‌نامه بوده و از طریق استدلال به اثبات اریب‌ها پرداخته‌اند.

• ازلحاظ اهداف مطالعه نیز می‌توان مطالعات را در دو دسته

کلی بررسی کرد:

- بعضی صرفاً برای تأیید اریب‌ها در جامعه هدف یا اثبات نظری اریب‌ها، پژوهش کرده‌اند؛

- برخی برای بررسی ارتباط اریب‌ها و دیگر متغیرها، مطالعه نموده‌اند.

پژوهش‌های مختلفی برای ارزیابی اریب‌ها صورت گرفته است؛ اما پژوهشی مشاهده نشد که روش‌های اندازه‌گیری اریب‌ها را جمع‌آوری و بررسی کند. برای گزینش پژوهش‌ها در این بخش از راهبرد موضوعی بهره گرفته شده است؛ به این صورت که پژوهش‌های معتبر<sup>۱</sup> با موضوع ارزیابی و سنجش اریب‌ها در زمینه مالی رفتاری در داخل و خارج ایران بررسی شده است. با توجه به تعداد زیاد این پژوهش‌ها، درنهایت، تعداد ۳۳ پژوهش، که با موضوع مورد تحقیق مشابهت بیشتری<sup>۲</sup> داشته و شامل روش‌های مختلف ارزیابی اریب‌ها بوده، انتخاب و به‌طور خلاصه برای استفاده بهتر پژوهشگران در قالب جدول ۳ ارائه شده است. در ستون اول و سوم نام اریب‌ها و در ستون دوم و چهارم مطالعات منتخبی آورده شده است که آن اریب را بررسی کرده‌اند. در جداول ۵ و ۶، انواع اریب‌ها و روش‌های مختلف

۱. ملاک اعتبار پژوهش‌ها در این مطالعه، محل انتشار این پژوهش‌هاست. در مطالعات داخلی از مقالات علمی پژوهشی و پایان‌نامه‌های دانشگاه‌ها استفاده شده است. در مطالعات خارجی از مقالات منتشرشده در پایگاه‌های علمی سائنس دایرک (ScienceDirect)، کتابخانه آنلاین وابلی (Wiley Online Library)، اسپرینگر لینک (SpringerLink)، شبکه پژوهش‌های علوم اجتماعی (SSRN) بهره گرفته شده است.

۲. با توجه به اینکه پژوهش حاضر روش‌های ارزیابی اریب‌ها را به‌طور خاص در حیطه تأمین مالی بررسی می‌کند، پژوهش‌های معتبری (براساس ملاک گفته شده) انتخاب شده‌اند که به ارزیابی اریب‌ها در زمینه تأمین مالی پرداخته‌اند.

جدول ۳: مطالعات صورت گرفته برای ارزیابی اریب‌ها

نام اریب	مطالعات انجام شده	نام اریب	مطالعات انجام شده
(۱) چارچوب‌دهی	تورسکی و کامن، ۱۹۸۱؛ کامن و تورسکی، ۱۹۸۴؛ کامن و ریپ، ۱۹۹۸؛ هاموند و همکاران، ۲۰۰۱؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ موتیر، ۲۰۰۶؛ کورنیوتیس و کومار، ۲۰۰۸؛ دامک، ۲۰۰۵؛ جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ محزن، ۱۳۸۹.	(۱۱) خود استنادی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷
(۲) بیش اطمینانی	کامن و ریپ، ۱۹۹۸؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ موتیر، ۲۰۰۶؛ استمن، تولی و ورکینک، ۲۰۰۶؛ کورنیوتیس و کومار، ۲۰۰۸؛ کومار، ۲۰۰۹؛ چن و همکاران، ۲۰۰۷؛ دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ ایشیکاوا و تاکاهاشی، ۲۰۱۰؛ فان و ژو، ۲۰۱۴؛ محزن، ۱۳۸۹؛ عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷	(۱۲) ابهام گزینی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ ریچارد، هریس و ژانگ، ۲۰۱۵
(۳) محافظه‌کاری	موتیر، ۲۰۰۶؛ باربیز و تیلر، ۲۰۰۳؛ دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷	(۱۳) مالکیت	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ کنت و تیلر، ۱۹۹۱
(۴) لنگراندازی	تورسکی و کامن، ۱۹۸۱؛ موتیر، ۲۰۰۶؛ باربیز و تیلر، ۲۰۰۳؛ دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷؛ پیکوئرا (Piqueira)، ۲۰۱۹؛ تورسکی و کامن، ۱۹۷۴؛ اوشر، رویدر و اشمیت (Oechssler, Roider, Schmitz)، ۲۰۰۹	(۱۴) رویدادگرایی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ محزن، ۱۳۸۹؛ کامن و ریپ، ۱۹۹۸
(۵) حسابداری ذهنی	کیان، پورجیدری و کامیابی، ۱۳۹۶؛ دامک، جونیور و روجمن، ۱۳۸۹؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ تاجمیر ریاحی و دزدار، ۱۳۹۶	(۱۵) سازگارگرایی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹
(۶) زیان‌گریزی	کامن، کنت و تیلر، ۱۹۹۱؛ کامن و تورسکی، ۱۹۹۱؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ موتیر، ۲۰۰۶؛ دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ محزن، ۱۳۸۹؛ عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷	(۱۶) تازه‌گرایی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ کامن، کنت و تیلر، ۱۹۹۱
(۷) خودکنترلی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ هوخ (Hoch) و لاوشتاین، ۱۹۹۱؛ پوری، ۱۹۹۶؛ برتراند و مورس، ۲۰۱۱	(۱۷) موقعیت کنونی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷
(۸) خوش‌حالی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷؛ موتیر، ۲۰۰۶؛ کامن و ریپ، ۱۹۹۸؛ فان و ژو، ۲۰۱۴	(۱۸) دردسترس‌بودن	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷
(۹) پشیمان‌گریزی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ سولنیک و ژو، ۲۰۱۲؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ سامولنسون و زکهاوزر (Zeckhauser)، ۱۹۸۸	(۱۹) باورگرایی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ سولنیک و ژو، ۲۰۱۲
(۱۰) نمایندگی	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷؛ تورسکی و کامن، ۱۹۷۳؛ لانگر و راث، ۱۹۷۵	(۲۰) توهمن‌کنترل	دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزن، ۱۳۸۹؛ موتیر، ۲۰۰۶؛ تورسکی و کامن، ۱۹۷۴؛ چن و همکاران، ۲۰۰۷؛ کامن و تورسکی، ۱۹۷۳

چهار بخش فرامطالعه، بیشتر پژوهشگران اقتصادی از روش فراتحلیل بهره برده‌اند. درز مینه اقتصاد مالی و مالی رفتاری و به طور خاص ارزیابی اریب‌ها از فرامطالعه خیلی کم استفاده شده است؛ به طوری که در مطالعات داخلی، پژوهشی دراین زمینه با روش فرامطالعه و به طور ویژه فراروش مشاهده نشد. در مطالعات

### ۳-۳. بررسی فراروش در پژوهش‌های مالی رفتاری و ارزیابی

#### اریب‌ها

باتوجهه به بررسی پژوهش‌های اقتصادی سال‌های گذشته، به نظر می‌رسد شیوه فراروش در این حوزه مغفول مانده و با وجود اهمیت آن در پیشرفت پژوهش‌ها، چندان استفاده نشده است. از میان

جامعه، نمونه و دیگر مؤلفه‌های مرتبط با روش‌شناسی است (علی‌اکبری، مرصوصی و اکبری، ۱۳۹۹). بررسی مقالات مرتبط در این زمینه نشان می‌دهد که با وجود یکسان بودن معنا و مفهوم شیوه فارروش برای پژوهشگران، هریک از آنها در این حوزه از چارچوب و فرآیندی متفاوت برای انجام فارروش استفاده کرده‌اند. در این پژوهش بر حسب هدف پژوهش، از تحلیل روش‌های آماری، پایش روش‌های ارزیابی اریب‌ها در مطالعات منتخب استفاده شده است. با توجه به اینکه هدف این پژوهش بررسی روش‌های ارزیابی اریب‌های رفتاری در پژوهش‌های مرتبط با روش‌های تأمین مالی است، برای انتخاب مقالات، کلیدواژه‌هایی همچون مالی رفتاری، ارزیابی اریب رفتاری و روش‌های تأمین مالی در پایگاه‌های معتبر داخلی و خارجی جستجو و پس از مطالعه پژوهش‌ها، مقالات مرتبط با موضوع پژوهش گردآوری شدند. برای بررسی روش‌های ارزیابی اریب‌های رفتاری، بیش از ۲۰۰ مقاله مطالعه و تعداد ۳۳ مقاله مرتبط انتخاب شده است؛ زیرا برخی مقالات از روش‌های مشابه استفاده نموده‌اند.

با توجه به عدم وجود شیوه واحد درز مینه فارروش، در این پژوهش از چارچوب ابداعی درز مینه فارروش استفاده می‌شود. به این صورت که در دو بخش به بررسی پژوهش‌ها پرداخته می‌شود. در بخش اول، روش‌های آماری برای ارزیابی اریب‌های رفتاری در پژوهش‌های منتخب بررسی می‌شود که از این طریق روش‌های موجود برای ارزیابی هر اریب به‌طور جداگانه آورده می‌شود. تایپ برای ۲۰ اریب رفتاری در قالب جدول شماره ۴ و ۵ قابل مشاهده است. اریب‌های مورد بررسی به اختصار در نمودار شماره ۱ آورده شده است.

در بخش دوم، به پایش تعداد تکرار استفاده از روش‌های ارزیابی اریب‌ها در پژوهش‌های موردنظر پرداخته می‌شود که در این قسمت برای دو روش تحلیل آماری داده‌ها یعنی آمار توصیفی و آمار استنباطی به‌طورکلی و زیربخش‌های این دو روش یعنی شاخص‌های توصیفی، نمودار و جدول برای آمار توصیفی و روش‌های پارامتریک و ناپارامتریک برای آمار استنباطی، تعداد استفاده از روش‌های ارزیابی در قالب جدول شماره ۶ آمده است.

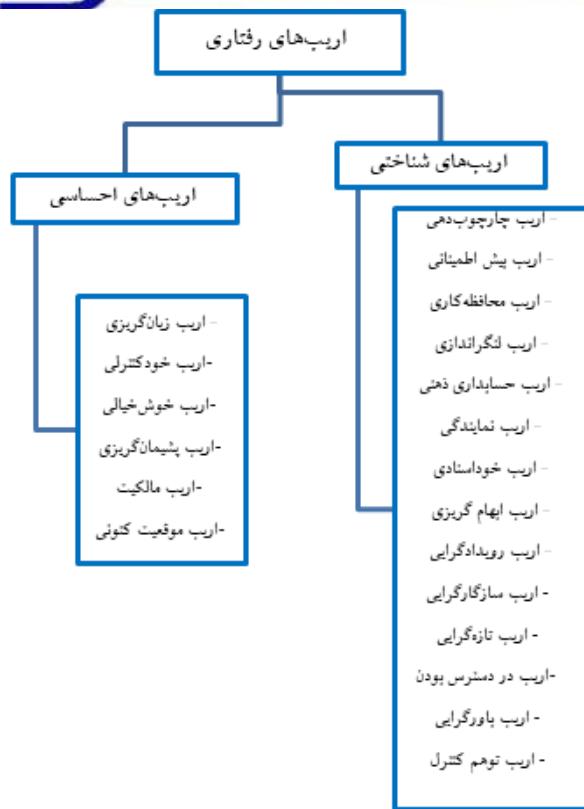
خارجی، تعداد اندکی پژوهش با روش فراتحلیل صورت گرفته؛ اما با فارروش مطالعه‌ای انجام نشده است.

پژوهش‌های بسیاری به اندازه‌گیری اریب‌ها و بررسی الگوهای رفتاری درز مینه‌های مختلف پرداخته‌اند؛ اما این مطالعات در حیطه الگوی تأمین مالی، اندک بوده و بیشتر با روش‌های متدالول به این امر پرداخته شده است. از این‌رو، تعداد محدودی از اریب‌های تعریف شده در مالی رفتاری، موردملاحظه پژوهشگران درز مینه تصمیم‌گیری‌های سرمایه‌گذاری قرار گرفته است. در حیطه ارزیابی اریب‌ها مطالعات زیادی صورت گرفته است؛ اما هیچ‌کدام به بررسی این روش‌ها به‌طور ویژه و جامع نپرداخته‌اند. به‌طورکلی، مطالعه با رویکرد مالی رفتاری و ارزیابی اریب‌ها درز مینه تصمیمات مالی به‌ویژه در مورد روش‌های تأمین مالی در ایران کمتر انجام شده است. روش‌های سنجش اریب‌ها در پژوهش‌های داخلی و خارجی بررسی نشده و از سویی دیگر، در مطالعات داخلی و خارجی از فارروش در این حیطه استفاده نشده است؛ از این‌رو این پژوهش می‌تواند زمینه‌ساز پژوهش‌های بعدی باشد.

#### ۴. روش پژوهش

این پژوهش از نظر هدف، توسعه‌ای است و چون به بررسی روش‌شناسی مطالعات درز مینه ارزیابی اریب‌های رفتاری می‌پردازد، از نوع تحلیل محتواست. تحلیل محتوا روشی پژوهشی برای تشریح کمی، نظام‌مند، عینی و معناشناصی آماری محتوا آشکار پیام است (خاکی، ۱۳۸۹). برای گردآوری داده‌ها از مطالعه کتابخانه‌ای و بررسی اسناد و مدارک استفاده شده است. جامعه آماری پژوهش حاضر مطالعات داخلی و خارجی درز مینه مالی رفتاری، اریب‌های رفتاری در روش‌های تأمین مالی و ارزیابی اریب‌های رفتاری است.

روش تحقیق در این مطالعه، فارروش است. فارروش یکی از انواع روش‌های فرامطالعه است که به بررسی و نقد مؤلفه‌های روش‌شناسی پژوهش‌های انجام شده می‌پردازد. همچنین، درستی روش پژوهش‌ها در مطالعات قبلی را بررسی می‌کند و شامل تجزیه و تحلیل رویکرد، روش‌های نمونه‌گیری، فرضیه‌ها، متغیرها،



نمودار ۱: اریب‌های رفتاری مورد بررسی در پژوهش‌های منتخب

#### ۴-۲. بخش دوم

در پژوهش‌های علوم رفتاری، روش‌های تحلیل آماری برای خلاصه کردن و توصیف داده‌ها دستورالعمل لازم را فراهم می‌کنند. همچنین، روش‌های لازم جهت تعیین نتایج از گروه‌های آزمودنی به گروه‌های وسیع‌تر را تهیه می‌کنند. براساس پژوهش‌های انجام‌شده در زمینه ارزیابی اریب‌های رفتاری، به طورکلی، می‌توان روش پژوهش در این مطالعات را به دو شیوه تحلیل آماری داده‌ها یعنی آمار توصیفی و آمار استنباطی تقسیم کرد. با توجه به پژوهش حاضر از این تقسیم‌بندی برای بررسی پژوهش‌های منتخب بهره می‌برد. آمار توصیفی برای توصیف ویژگی‌های عمومی نمونه و جامعه استفاده می‌شود. آمار استنباطی برای تجزیه و تحلیل داده‌ها و آزمون فرضیه‌های پژوهش استفاده می‌شود. در نمودار ۲ دسته‌بندی روش‌های تحلیل قابل مشاهده است که برای بررسی پژوهش‌های منتخب استفاده می‌شود.

روش‌های تحلیل آماری داده‌ها و زیربخش‌های آن در قالب نمودار شماره ۲ قابل مشاهده است.

#### ۴-۱. بخش اول

به باور تورسکی و کامنن<sup>۱</sup> (۱۹۷۴)، قضاوت و تصمیم‌گیری افراد با روشنی غیر از نظریه انتخاب عقلانی انجام می‌شود. آنها ادعا نمودند که اریب‌ها نتیجه حل مسئله با استفاده از راههای میانبر ذهنی هستند. همچنین، پروژه ایمپلیسیت<sup>۲</sup> توسط آتسونی گرین‌والد از دانشگاه واشنگتن، برایان نوسک از دانشگاه ویرجینیا و مهزربین بانجی از دانشگاه هاروارد نشان می‌دهد تمام انسان‌ها گرفتار اریب هستند و انسان بدون اریب وجود ندارد (گرین‌والد، نوسک و بانجی، ۲۰۰۳). با توجه به اینکه در این پژوهش روش‌های ارزیابی اریب‌های رفتاری در پژوهش‌های منتخب بررسی می‌شوند و اریب‌های رفتاری به شکل‌های مختلفی توسط پژوهشگران دسته‌بندی شده‌اند، از طبقه‌بندی نسبتاً جامع پمپین (۲۰۱۱) برای اریب‌های رفتاری به صورت نمودار ۱ استفاده و برای هر اریب رفتاری روش‌های ارزیابی بررسی می‌شود. در بخش اول یافته‌های پژوهش، روش‌های ارزیابی برای هر اریب به تفکیک آورده می‌شود.

1. Tversky & Kahneman

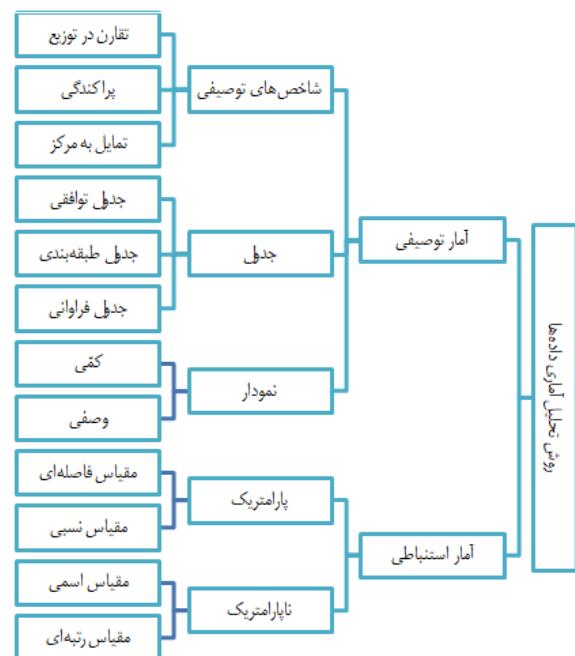
2 Project Implicit

3. Greenwald, Nosek & Banaji

## پراکندگی

### ۱-۵. بخش اول

برای یافتن روش‌های مختلف ارزیابی اریب‌های رفتاری در پژوهش‌های مرتبط با روش‌های تأمین مالی، مطالعات منتخب بررسی شد و برای هر اریب به طور جداگانه روش‌های سنجش آن اریب به دست آمد. در این مطالعات برای ارزیابی اریب‌ها از هر دو روش تحلیل داده‌ها یعنی آمار توصیفی و آمار استنباطی استفاده شده است. از میان ۲۰ اریب رفتاری که در نمودار ۱ در بخش اول روش پژوهش آمده‌اند، اریب بیش اطمینانی بیشتر از بقیه اریب‌ها و بعداز آن اریب لنگراندازی آزمون شده است. اریب‌های سازگارگرایی، تازه‌گرایی و توهمندترین کمترین تعداد ارزیابی را در این پژوهش‌ها به خود اختصاص می‌دهند. در این قسمت به روش‌های تحقیق صورت گرفته در پژوهش‌های منتخب به تفکیک برای اریب‌های شناختی و احساسی در قالب جدول شماره ۴ و ۵ پرداخته می‌شود. لازم به توضیح است که در هر سطر، روش‌های مختلف برای ارزیابی یک اریب آورده و در ستون اول نام اریب بررسی شده است. همچنین، برای رعایت ایجاد در جداول، روش‌های مختلف تحقیق به صورت خلاصه آورده شده که برای برخی عبارات، توضیحات بیشتر در مرتبه اولی که ذکر شده در پی‌نوشت آمده است. توضیح دیگر آنکه، برخی روش‌ها در مطالعات متعددی استفاده شده است که به دلیل رعایت خلاصه‌نویسی، برای نمونه، به برخی از آنها در پایان هر روش اشاره شده است.



نمودار (۲): روش‌های تحلیل داده‌ها و زیربخش‌های آن

### ۵. یافته‌های پژوهش

باتوجهه به اینکه هدف این پژوهش بررسی روش‌های ارزیابی اریب‌ها در پژوهش‌های مرتبط با روش‌های تأمین مالی است، مرتبطترین پژوهش‌ها با موضوع موردبحث انتخاب و در دو بخش ارزیابی شده‌اند.

جدول ۴: روش‌های مختلف ارزیابی اریب‌های شناختی در مطالعات منتخب

نام اریب	روش‌های مختلف ارزیابی اریب
(۱) چارچوب‌های	<p>با استفاده از مصاحبه،<sup>۱</sup> آزمون حضوری<sup>۲</sup> و یا پرسش‌نامه.<sup>۳</sup></p> <p>اطلاعات جمع‌آوری شده<sup>۴</sup> و با آمار توصیفی<sup>۵</sup> از قبیل درصد، میانگین و ...<sup>۶</sup> اریب‌ها ارزیابی شده‌اند. (تورسکی و کامن، ۱۹۸۱؛ کامن و تورسکی، ۱۹۸۴؛ کامن و ریپ، ۱۹۹۸؛ هاموند و همکاران، ۲۰۰۱؛ مونتیر، ۲۰۰۶).</p> <p>با استفاده از مصاحبه،<sup>۷</sup> استفاده شده و برای هر پراکسی اریب رفتاری، یک متغیر ساختگی (Dammy Variable) ایجاد شده سپس یک ترکیب خطی از پراکسی‌ها، شناخت تحقیق شده است.</p> <p>مثالاً شاخص «مهارت» (sophistication index)<sup>۸</sup> و «عدم مهارت» (Unsophistication index)<sup>۹</sup> ساخته شده است. پراکسی‌های اریب‌های رفتاری با جمع کردن تصمیمات سرمایه‌گذاران نمونه تعریف شده و در نهایت OLS (Ordinary least Square) رگرسیون برآش شده است (کورنیویتس و کومار، ۲۰۰۸).</p>
(۲) بیش اطمینانی	<p>با استفاده از مصاحبه،<sup>۱۰</sup> آزمون حضوری و یا پرسش‌نامه، اطلاعات جمع‌آوری شده و با آمار توصیفی از قبیل درصد، میانگین و ... اریب‌ها ارزیابی شده‌اند (کامن، ۱۹۹۸؛ ارزیابی شده‌اند کامن و ریپ، ۲۰۰۶).</p> <p>با استفاده از پرسش‌نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع‌آوری شده و برای تأیید و رد اریب، برای طیف‌های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان تابع بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از لاجیت و پروفیت و در برخی مطالعات از آزمون دوچم‌های استفاده شده است.</p> <p>از مطالعه «دانازه‌گیری پیش‌بینی جانبداران مدیران»، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزون، ۱۳۸۹.</p> <p>با استفاده از پرسش‌نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع‌آوری شده و برای تأیید و رد اریب، برای طیف‌های مختلف از پراکسی‌های متفاوتی بهره گرفته شده است از جمله: «دانازه‌گیری پیش‌بینی جانبداران مدیران»، (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزون، ۱۳۸۹).</p> <p>با استفاده از پرسش‌نامه و مصاحبه،<sup>۱۱</sup> برای هر اریب از پراکسی استفاده شده و برای هر پراکسی اریب رفتاری، یک متغیر ساختگی (Dammy Variable) ایجاد شده سپس یک ترکیب خطی از پراکسی‌ها، شناخت تحقیق شده است.</p> <p>مثالاً شاخص «مهارت» (sophistication index)<sup>۸</sup> و «عدم مهارت» (Unsophistication index)<sup>۹</sup> ساخته شده است. پراکسی‌های اریب‌های رفتاری با جمع کردن تصمیمات سرمایه‌گذاران نمونه تعریف شده و در نهایت OLS (Ordinary least Square) رگرسیون برآش شده است (کورنیویتس و کومار، ۲۰۰۸).</p>

۱. منظور از مصاحبه، پرسش برخی سوالات به صورت شفاهی از شرکت‌کنندگان درخواست می‌شود که از میان گزیدارها آن را که ترجیح می‌دهد انتخاب نمایند.

۲. برخی آزمون‌های روان‌شناسی برای دریافت اطلاعات به صورت حضوری انجام شده است. کامن و تورسکی از این نوع آزمون‌ها زیاد استفاده کرده‌اند.

۳. برخی از پژوهشگران برای جمع‌آوری اطلاعات افراد از پرسش‌نامه بهره گرفته‌اند: کامنند مونتیر (۲۰۰۶) که پرسش‌نامه‌ای با ۱۷ سؤال را به ۳۰۰ مدیر حرفه‌ای ارائه نموده و براساس پاسخ افراد به تحلیل این اریب پرداخته است.

۴. به عنوان مثال کامن و تورسکی (۱۹۸۴) اریب چارچوب‌شناختی را در جامعه نمونه از پرسش‌نامه‌ای با شیوه متفاوت منفی و مثبت یافته‌اند. مشاهده می‌شود پاسخ‌ها در دو چارچوب ارائه شده با یکدیگر مخالف بوده است. ایشان معتقدند دلیل این امر آن است که در هر حالت مسئله به صورت جداگانه و متفاوت بیان شده و به عبارتی در چارچوب قرار گرفته است. همچنین، تورسکی و کامن (۱۹۸۱) در آزمونی از سوال‌شوندگان خواستند دو گزیدار را بررسی کرده و سپس موردی را که ترجیح می‌دهند انتخاب نمایند. تایج نشان داد انتخاب کنندگان به جای اینکه ترکیب منافع هر دو نظر بگیرند، هر کدام از انتخاب‌ها را جداگانه بررسی می‌نمایند.

۵. گاه هدف از انجام پژوهش، شناخت کلی و چگونگی توزیع کیت‌های جامعه‌آماری است. از این‌رو، آمار توصیفی کارایی زیادی در خلاصه کردن اطلاعات و توصیف آن دارد.

۶. براساس معیارهایی که نویسنده‌اند در نظر گرفته‌اند، پاسخ‌ها را دسته‌بندی کرده و مثلاً براساس درصد پاسخ‌ها در مورد اریب‌ها نتیجه گیری کرده‌اند.

۷. به دلیل کیفی بودن اریب، از متغیری شیوه و تردیک به آن برای ارزیابی انتخاب شده است.

۸. پرسش‌نامه پمپین استفاده شده است (پمپین و ۲۰۱۱ و ۲۰۱۲).

۹. مصاحبه‌های عمیقی با خرگان بازار سرمایه انجام شده و اطلاعاتی به دست آمده است.

۱۰. در این روش همه متغیرها داخل الگو شده و متغیرهایی که معنادار نباشند از الگوی مسیر برآش شده به داده‌ها خارج می‌شوند و این کار تا هنگامی که همه متغیرهای موجود در الگوی تحلیل مسیر معنادار باشند، ادامه پیدا می‌کند (عبدالرحمیان و همکاران، ۱۳۹۷).

۱۱. اودن (۱۹۹۸) در پژوهش خود برای بررسی بیش‌واکنشی از پراکسی استفاده کرد که منع بسیاری از پژوهشگران پس از وی قرار گرفت.

رگرسیون تلقیقی، لاجیت چندجمله‌ای، VAR و یا رگرسیون چند متغیره پانل دیتا صورت گرفته است (کومار، ۲۰۰۹؛ استمن، تورلی و ورکینک، ۲۰۰۶؛ چن و همکاران، ۲۰۰۷؛ دوکاس و پنمزاس، ۲۰۰۷؛ ایشیکاوا و تاکاهاشی، ۲۰۱۰).				۶۰۰۶: فان و ژو، ۲۰۱۴	
با استفاده از پرسش‌نامه از طبقه‌بندی‌ها و مصاحبه، اربی‌های مؤثر با روش «تحلیل محتوا» شناسایی شده و بعد با روش «تحلیل مسیر تحلیل علیت» برآراش صورت گرفته و ضرایب برآورد شده است (عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷)	با استفاده از مصاحبه، آزمون حضوری و پرسش‌نامه، اطلاعات جمع‌آوری شده و با آمار توصیفی از قبیل درصد، میانگین... اربی‌ها ارزیابی شده‌اند (مونتیر، ۲۰۰۶؛ باربریز و تیلر، ۲۰۰۳).	با استفاده از طیف لیکرت، اطلاعات جمع‌آوری شده و برای تأیید و رد اربی، برای طیف‌های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پروپیت» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روچمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزون، ۱۳۹۱؛ حق‌گو، ۲۰۰۵؛ محزون، ۱۳۸۹).		(۳) محافظه کاری	
در تحقیقات کامن و تورسکی به طور مکرر از این روش استفاده گردیده: از افراد در قالب آزمون‌های شناختی استاندارد سوالاتی پرسیده شده و درخواست شده باسخ‌های تخمینی خود را بیان کنند و در نهایت بررسی اماری روی پاسخ‌ها انجام داده و نتیجه‌گیری کرده است (تورسکی و کامن، ۱۹۷۴؛ اوشلر، روپر و اشمت، ۲۰۰۰).	از پراکسی ای استفاده شده است. مثلاً بر اساس بازده‌های گذشته بورس آمریکا اربی‌بررسی شده و برای این کار از رگرسیون بازده آینده (Future return) استفاده شده است. رگرسیون را برآراش کرده و بر اساس نتایج تحلیل انجام شده است (لی و پیکوئر، ۲۰۱۹).	با استفاده از پرسش‌نامه و مصاحبه، اربی‌های مؤثر با روش «تحلیل محتوا» شناسایی شده و بعد با روش «تحلیل مسیر تحلیل علیت» برآراش صورت گرفته و ضرایب برآورد شده است (عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷).	با استفاده از طیف لیکرت، اطلاعات جمع‌آوری شده و برای تأیید و رد اربی، جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پروپیت» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روچمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزون، ۱۳۸۹).	با استفاده از مصاحبه، آزمون حضوری و یا پرسش‌نامه، اطلاعات جمع‌آوری شده و با آمار توصیفی از قبیل درصد، میانگین... اربی‌ها ارزیابی شده‌اند (تورسکی و کامن، ۱۹۸۱؛ مونتیر، ۲۰۰۶؛ باربریز و تیلر، ۲۰۰۳).	(۴) لنگراندازی
از پراکسی برای ارزیابی اربی استفاده شده است. در نهایت آزمون فرضیات با روش‌های متفاوت، برای برآراش رگرسیون صورت گرفته است (چن و همکاران، ۲۰۰۷).	از طریق مصاحبه، از آزمون حضوری و یا پرسش‌نامه، اطلاعات پیش‌بینی‌هایی را انجام دهند. <sup>۱</sup> کامن و تورسکی نشان می‌دهند این نتیجه‌گیری‌های افراد از کلیشه‌های ذهنی شان با قانون بیز در تناقض است (کامن و تورسکی، ۱۹۷۳).	با استفاده از مصاحبه، از آزمون حضوری و یا پرسش‌نامه، اطلاعات جمع‌آوری شده و با آمار توصیفی از قبیل درصد، میانگین... اربی‌ها ارزیابی شده‌اند (مونتیر، ۲۰۰۶؛ تورسکی و کامن، ۱۹۷۴).	با استفاده از طیف لیکرت، اطلاعات جمع‌آوری شده و برای تأیید و رد اربی، طیف‌های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پروپیت» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روچمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزون، ۱۳۸۹).	(۵) نمایندگی	

۱. افراد با استفاده از شهود نمایندگی، قضاآور و پیش‌بینی می‌کنند؛ ازین‌رو پیش‌بینی‌های شهودی با منطق پیش‌بینی‌های آماری مغایرت دارد. پیش‌بینی‌های رتبه‌ای و عددی استفاده شده است. از افراد خواسته شده که در مورد مستله‌ای نظر بدنهند و پاسخ را پیش‌بینی کنند (به دو صورت عددی و رتبه‌ای). با استفاده از داده‌های آماری پیش‌بینی آماری صورت گرفته است که با مقایسه آن با پیش‌بینی شهودی، مغایرت آن‌ها مشاهده می‌شود.

<p>با استفاده از پرسش نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>برای آزمون حسابداری ذهنی، به بررسی اثر تعدیلی گزارش زبان بر ارتباط ارزشی سود پرداخته شده که جهت بررسی اثر، از رگرسیون خطی چندگانه استفاده شده و برای برآورد رگرسیون از آزمون بهره گرفته شده است (کیان، پورحیدری و کامیابی، ۱۳۹۶).</p>	<p>(۶) حسابداری ذهنی       </p>
<p>با استفاده از پرسش نامه و مصاحبه، اریب های مؤثر با روش «تحلیل محتوا» شناسایی شده و بعد با روش «تحلیل مسیر (تحلیل علیت)» برازش صورت گرفته و ضرایب برآورد شده است (عبدالرحیمیان و همکاران، ۱۳۹۷).</p>	<p>با استفاده از طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>(۷) خوداستادی       </p>
<p>از پراکسی همچون «پراکنده‌گی در پیش‌بینی‌های تحلیل گران» برای ارزیابی این اریب استفاده شده است. هر چه پراکنده‌گی بیشتر باشد ابهام نیز بیشتر است. از متغیر ساختگی در رگرسیون استفاده شده است (ریچارد، هریس و زانگ، ۲۰۱۵).</p>	<p>با استفاده از پرسش نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>(۸) ابهام‌گویی       </p>
<p>با استفاده از مصاحبه، آزمون حضوری و یا پرسش نامه، اطلاعات جمع آوری شده و با آمار توصیفی از قبیل درصد، میانگین و... اریبها ارزیابی شده اند (کامن و ریب، ۱۹۹۸).</p>	<p>با استفاده از پرسش نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>(۹) رویدادگرایی       </p>
<p>با استفاده از طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>با استفاده از طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>(۱۰) سازگارگرایی       </p>
<p>با استفاده از طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>با استفاده از طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>(۱۱) تازه‌گرایی       </p>
<p>با استفاده از پرسش نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>با استفاده از طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>(۱۲) در دسترس بودن       </p>
<p>با استفاده از آزمون های روان‌شناسی بهصورت حضوری، نحوه تصمیم‌گیری افراد را بررسی شده است. سپس با استفاده از آمار توصیفی و همبستگی تحلیل صورت گرفته است. از راستنمایی (likelihood) بهره گرفته شده است (تورسکی و کامن، ۱۹۷۳؛ همکاران، ۱۳۹۷).</p>	<p>با استفاده از پرسش نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>(۱۳) باورگرایی       </p>
<p>با استفاده از مصاحبه، آزمون حضوری و یا پرسش نامه، اطلاعات جمع آوری شده و برای تأیید و در اریب، برای طیف های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پرویست» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روجمن، ۲۰۰۵، پمپین و لانگو، ۲۰۰۵، محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>با استفاده از مصاحبه، آزمون حضوری و یا پرسش نامه، اطلاعات جمع آوری شده و با آمار توصیفی از قبیل درصد، میانگین و... اریبها ارزیابی شده اند (موتنیر، ۲۰۰۶).</p>	<p>(۱۴) ارزیابی       </p>

<p>با استفاده از آزمون‌های روان‌شناسی بهصورت حضوری، از افراد اطلاعاتی کسب شده و با استفاده از آزمون‌های <math>\alpha</math> و <math>\beta</math> تحلیل صورت گرفته است (لانگر، ۱۹۷۵).</p>	<p>با استفاده از پرسش‌نامه و مصاحبه، اربی‌های مؤثر با روش «تحلیل محظوظ» شناسایی شده و بعد با روش «تحلیل مسیر (تحلیل علیت)» برآنش صورت گرفته و ضرایب برآورد شده است (عبدالرحمیمان و همکاران، ۱۳۹۷).</p>	<p>با استفاده از پرسش‌نامه و مصاحبه، اربی‌های مؤثر با روش «تحلیل علیت» تأیید باشد و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پروبیت» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روچمن، ۱۳۸۹؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ مژون، ۱۳۹۱؛ حق‌گو، ۱۳۹۱).</p>	<p>(۱۴) توهم کنتrol</p>
--	--	---	---------------------------------

جدول ۵: روش‌های مختلف ارزیابی اربی‌های احساسی در مطالعات منتخب

نام اربی	روش‌های مختلف ارزیابی اربی	روش‌های مختلف ارزیابی اربی	روش‌های مختلف ارزیابی اربی
(۱) زیان‌گریزی	<p>با استفاده از پرسش‌نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع‌آوری شده و برای تأیید و رد اربی، برای طیف‌های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پروبیت» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روچمن، ۱۳۸۹؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ مژون، ۱۳۹۱).</p>	<p>با استفاده از پرسش‌نامه و مصاحبه، اربی‌های مؤثر با روش «تحلیل محظوظ» شناسایی شده و بعد با روش «تحلیل مسیر (تحلیل علیت)» برآنش صورت گرفته و ضرایب برآورد شده است (عبدالرحمیمان و همکاران، ۱۳۹۷).</p>	<p>با استفاده از مصاحبه، آزمون حضوری و یا پرسش‌نامه، اطلاعات جمع‌آوری شده و با آمار توصیفی از قبیل درصد، میانگین و... اربی‌ها ارزیابی شده‌اند (مونتیر، ۲۰۰۶؛ کامن، کنت و نالر، ۱۹۹۱).</p>
(۲) خودکنترلی	<p>با استفاده از پرسش‌نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع‌آوری شده و برای تأیید و رد اربی، برای طیف‌های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پروبیت» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روچمن، ۱۳۸۹؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ مژون، ۱۳۹۱).</p>	<p>از مدل دوعلاملی با عواملی میل و اراده بهره گرفته شده است. درواقع با استفاده از «قطعه مرجع»، میل و اراده بهصورت خطی بیان شده و با اراده حدود و قویین تعیین شده افزایش یا کاهش میل و اراده بیان می‌شود و در نهایت با ANCOVA و MANOVA تحلیل صورت گرفته است (هوخ و لاوشتان، ۱۹۹۱؛ پوری، ۱۹۹۶).</p>	<p>با استفاده از پرسش‌نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع‌آوری شده و برای تأیید و رد اربی، برای طیف‌های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پروبیت» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روچمن، ۱۳۸۹؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ مژون، ۱۳۹۱).</p>
(۳) خوش‌خيالی	<p>مصالحه عمیق با افراد با هدف جمع‌آوری نظرات مصالحه‌شوندگان صورت گرفته و در آخر اربی‌های مؤثر بر تضمیمات سرمایه‌گذاران را شناسایی کرده است. همچنین پژوهش‌های قبلی را بررسی کرده و بر اساس آن‌ها روش تحقیق اسنادی برای یافتن عوامل روان‌شناسخی مؤثر بر تضمیم‌گیری سرمایه‌گذاران انجام‌شده است و نتایج بهصورت درصدی و مقایسه‌ای آورده شده است (فان و زو، ۲۰۱۴).</p>	<p>با استفاده از پرسش‌نامه و مصاحبه، اربی‌های مؤثر با روش «تحلیل محظوظ» شناسایی شده و بعد با روش «تحلیل مسیر (تحلیل علیت)» برآنش صورت گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «لاجیت و پروبیت» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جونیور و روچمن، ۱۳۸۹؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ مژون، ۱۳۹۱).</p>	<p>با استفاده از مصالحه، آزمون حضوری و یا پرسش‌نامه، اطلاعات جمع‌آوری شده و با آمار آمار توصیفی از قبیل درصد، میانگین و... اربی‌ها ارزیابی شده‌اند (مونتیر، ۲۰۰۶؛ کامن و ریپ، ۱۹۹۸).</p>

<p>از بازدهی مورد انتظار برای پشیمان‌گریزی استفاده شده است. درواقع از پراکسی بهره گرفته شده است.تابع ارزش و تابع پشیمانی آورده شده است. کالیبراسیون برخی مدل‌ها را فراهم می‌کند و یک آزمایش ساده ارائه می‌گردد. پشیمان‌گریزی سرمایه‌گذاران بین‌المللی و امریکایی با هم مقایسه می‌شود و کالیبراسیون پارامترهای پشیمان‌گریزی صورت گرفته و تخصیص بهینه سرمایه‌گذاران سنتی و پشیمان‌گریز با هم مقایسه می‌شود (سوالنیک و ژو، ۲۰۱۲).</p>	<p>(۴) پشیمان‌گریزی</p>
<p>با استفاده از پرسش نامه با طیف لیکرت، اطلاعات جمع‌آوری شده و برای تأیید و رد اریب، برای طیف‌های مختلف جواب، تأیید یا رد در نظر گرفته شده است و از آمار توصیفی برای بیان نتایج بهره گرفته شده سپس برای آزمون فرضیات از «laggit و pwoobit» و در برخی مطالعات از «آزمون دوچمله‌ای» و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جوینور و روچمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>(۵) مالکیت</p>
<p>با استفاده از مصاحبه، آزمون حضوری و یا پرسش نامه، اطلاعات جمع‌آوری شده و با آمار توصیفی از قبیل درصد، میانگین و... اریب‌ها ارزیابی شده‌اند (کانمن، کنت و تالر، ۱۹۹۱؛ خنگو، ۱۳۹۱). دوچمله‌ای و در برخی از «معادلات ساختاری» استفاده شده است (دامک، جوینور و روچمن، ۲۰۱۴؛ پمپین و لانگو، ۲۰۰۵؛ محزون، ۱۳۸۹).</p>	<p>(۶) موقعیت کنونی</p>

در مطالعات منتخب برای ارزیابی اریب‌ها از لحاظ بُعد زمانی، در مطالعات پژوهشگران نخستین دراین زمینه مثل کانمن و تورسکی بیشتر از روش آمار توصیفی برای ارزیابی و اثبات وجود اریب‌های رفتاری بهره گرفته شده است. در مطالعات بعدی بهویژه در دهه گذشته بیشتر از آمار استنباطی دراین زمینه استفاده شده است. در جدول شماره ۶ روش‌های آماری ارزیابی اریب‌های رفتاری و میزان استفاده از آنها در پژوهش‌های منتخب آورده شده است. توضیحات مربوط به روش‌ها در پی‌نوشت آورده شده است.

## ۲-۵. بخش دوم

با استفاده از توضیحات و نمودار ۲ در بخش دوم روش پژوهش برای تحلیل داده‌ها در مطالعات منتخب، از دو روش آمار توصیفی و آمار استنباطی استفاده شده است؛ اما به طور محسوسی از روش استنباطی برای ارزیابی اریب‌های رفتاری در پژوهش‌های مرتبط با روش‌های تأمین مالی بیشتر استفاده شده است؛ به طوری که در ۳۰ پژوهش از آمار استنباطی بهره گرفته شده اما در مقابل در ۱۴ پژوهش از روش آمار توصیفی کمک گرفته شده است. لازم به یادآوری است که از میان مطالعات متعدد، تعداد ۳۳ پژوهش مرتبط بررسی شده که برخی از آنها از هر دو روش آمار توصیفی و آمار استنباطی در پژوهش خود استفاده کرده‌اند.

جدول ۶. روش تحلیل داده‌ها و تعداد تکرار استفاده از آنها در مقالات منتخب

مجموع	تعداد تکرار استفاده در مقالات منتخب	دسته‌بندی روش‌ها	روش تحلیل داده‌ها
۱۴	۱۳	شاخص‌های توصیفی و نمودار ۱	آمار توصیفی
	۱	جدول ۲	
۳۰	۲۵	پارامتریک ۳	آمار استنباطی
	۵	نپارامتریک ۴	

- برخی از مطالعات از هردو روش و برخی از یک روش به تهابی استفاده کرده‌اند.
- از جدول توافقی در یکی از مطالعات منتخب استفاده شده است.

۳. روش‌های پارامتریک استفاده شده در مطالعات منتخب عبارت اند از: رگرسیون (شامل: رگرسیون خطی ساده، رگرسیون تلفیقی، ols، رگرسیون چند معیّره، رگرسیون خطی چندگانه، رگرسیون لاجیت و پروبیت، رگرسیون لاجیت چندجمله‌ای، معادلات ساختاری و VAR)، همبستگی پرسون، تحلیل مسیر، آزمون آ و آنالیز واریانس (شامل: ANCOVA و MANOVA، ANOVA).

۴. روش‌های نپارامتریک استفاده شده در مطالعات منتخب عبارت اند از: آزمون خی دو، آزمون فیشر و آزمون کولموگروف- اسمیرنوف.

## ۶. نتیجه‌گیری

تازه‌گرایی و توهمندی کنترل در ۳ درصد پژوهش‌ها آزمون شده‌اند و می‌توان گفت مورد غفلت واقع شده‌اند. در مقابل اریب بیش اطمینانی با ۸ درصد و لنگراندازی با ۷ درصد بیشتر از سایرین آزمون شده‌اند. دلیل این امر شاید سابقه پژوهش در این زمینه باشد؛ زیرا اریب بیش اطمینانی و لنگراندازی جزء نخستین اریب‌های شناخته شده توسط اندیشمندان این حوزه نظری کامن و تورسکی بوده‌اند.

این در حالی است که تعداد کمتر یا بیشتر استفاده پژوهشگران در مطالعات، نشان‌دهنده اهمیت کمتر یا بیشتر این اریب‌ها نبوده و افراد در شرایط مختلف می‌توانند چار هریک از این اریب‌ها شده و در تصمیم‌گیری چار اشتباه شوند. از این‌رو، پیشنهاد می‌شود پژوهشگران در پژوهش‌های آتی به این موضوع توجه نموده و اریب‌ها را به طور جامع تری بررسی کنند. همچنین، تنوع روش‌ها برای ارزیابی اریب‌ها بررسی و مشاهده شد که مطالعات در این زمینه بیشتر از روش‌های توصیفی در ۳۰ درصد مطالعات و یا از خانواده رگرسیون در ۴۳ درصد پژوهش‌ها استفاده کرده‌اند که نشان‌دهنده تنوع کم روش‌های تحلیل آماری در این‌باره است. بنابراین، پیشنهاد می‌شود پژوهشگران به بررسی دیگر روش‌های تحلیلی بروز و مرتبط نظری موجک (Wavelet) بپردازند و از ویژگی‌های آنها در تحلیل‌ها بهره ببرند.

با بررسی روش‌های تحلیل آماری داده‌ها، مشخص شد که در پژوهش‌های منتخب، از هر سه روش آمار توصیفی استفاده شده است؛ اما از شاخص‌های توصیفی و نمودار بیشتر کمک گرفته شده است. در بیشتر پژوهش‌هایی که از شاخص‌های توصیفی برای خلاصه‌کردن داده‌ها استفاده شده، از شاخص‌های تمایل به مرکز و شاخص‌های پراکنده‌گی بهره گرفته شده است. در مطالعات موربدرسی برای ارزیابی اریب‌های رفتاری، از هر دو روش آمار استنباطی یعنی روش‌های پارامتریک و ناپارامتریک استفاده شده است.

از روش پارامتریک بیشتر بهره گرفته شده است؛ به طوری که از ۳۰ پژوهشی که از آمار استنباطی برای تحلیل داده‌ها کمک گرفته، ۲۵ پژوهش از روش پارامتریک و تنها ۵ پژوهش از روش ناپارامتریک استفاده کرده‌اند. از میان روش‌های پارامتریک

در این مطالعه به ارزیابی پژوهش‌های مرتبط با اریب‌های رفتاری در تأمین مالی با رویکرد فراروش پرداخته شد. پژوهش‌های بسیاری به اندازه‌گیری اریب‌ها و بررسی الگوهای رفتاری در زمینه‌های مختلف پرداخته‌اند؛ اما مطالعات در حیطه الگوی تأمین مالی اندک بوده و بیشتر با روش‌های متداول به این امر پرداخته شده است. از این‌رو، تعداد محدودی از اریب‌های تعریف شده در مالی رفتاری، مورد ملاحظه پژوهشگران در زمینه تصمیم‌گیری‌های سرمایه‌گذاری قرار گرفته است. از طرفی، مطالعه با رویکرد مالی رفتاری و ارزیابی اریب‌ها در زمینه تصمیمات مالی بهویژه در ایران کمتر صورت گرفته است و از طرفی، در مطالعات داخلی و خارجی از فراروش در این حیطه استفاده نشده است. از آنجایی که شیوه مطالعه فراروش به روشن شدن مسائل و مشکلات روش‌شناسی مطالعات اجتماعی کمک می‌کند، این پژوهش می‌تواند زمینه‌ساز پیشرفت در پژوهش‌های بعدی باشد. بررسی مقالات مرتبط در این زمینه نشان می‌دهد که با وجود یکسان بودن معنا و مفهوم شیوه فراروش برای پژوهشگران، هریک از آنها در این حوزه از چارچوب و فرآیندی متفاوت برای انجام فراروش استفاده کرده‌اند. به اذعان و ادعای بسیاری از پژوهشگران، چارچوب مشخصی برای تحلیل مقالات از نظر روش‌شناسی وجود ندارد و اندک پژوهش‌های انجام شده در زمینه فراروش، از چارچوب‌های ابتکاری برای این منظور بهره برده‌اند (ثنائی‌پور، ۱۴۰۰). در این مطالعه با استفاده از چارچوب ابداعی برحسب هدف پژوهش، مقالات مرتبط با موضوع مطالعه گردآوری شده و از بیش از ۲۰۰ مقاله مطالعه شده تعداد ۳۳ مقاله مرتبط انتخاب شده است. در قسمت روش پژوهش در دو بخش مطالعات گذشته بررسی شده‌اند.

ابتدا برای یافتن روش‌های مختلف ارزیابی اریب‌های رفتاری در پژوهش‌های مرتبط با روش‌های تأمین مالی، مطالعات منتخب بررسی شد و برای هر اریب به طور جداگانه روش‌های سنجش آن اریب به دست آمد. روش‌های تحلیل آماری برای ارزیابی ۲۰ اریب رفتاری شامل ۱۴ اریب شناختی و ۶ اریب احساسی، در مطالعات منتخب بررسی و مشخص شد. اریب‌های سازگارگرایی،

حل مسائل و ایجاد تغییر است و به همین دلیل نیاز است تا تعداد بیشتری از پژوهش‌ها از این پارادایم بهره گیرد. کاهش میزان اریب در تصمیم‌های مدیران می‌تواند به رشد بنگاه‌ها کمک کند.

این مقاله به آسیب‌شناسی روش‌های ارزیابی اریب‌های رفتاری در پژوهش‌های مرتبط با روش‌های تأمین مالی با استفاده از فاروش پرداخته است. با توجه به نتایج حاصل از پژوهش، مشکلات و خلاصه‌ای پژوهشی در این زمینه مشاهده می‌شود. به عنوان مثال، برخی اریب‌ها همچون اریب سازگارگرایی مورد غفلت واقع شده‌اند که پیشنهاد می‌شود در پژوهش‌های آتی اریب‌ها به طور جامع تری بررسی شوند. همچنین، مشاهده شد مطالعات در این زمینه بیشتر از روش‌های توصیفی یا از خانواده رگرسیون استفاده کرده‌اند که نشان‌دهنده تنوع کم روش‌های تحلیل آماری در این باره است. از این‌رو، نیاز است پژوهشگران از دیگر روش‌های تحلیلی بروز استفاده کنند.

دلایلی را برای این خلاصه‌ای پژوهشی می‌توان نام برد: کاستی در آموزش شیوه‌های پژوهش در دانشگاه‌ها، عدم تمایل پژوهشگران به انتخاب شیوه‌های غیر رایج در پژوهش‌ها و رویه مجلات برای پذیرش مقاله‌ها. توصیه می‌شود مراکز پژوهشی، دانشگاه‌ها و مجلات علمی و پژوهشی زمینه‌های برطرف نمودن این مشکلات را فراهم نمایند تا پژوهش‌ها از غنای بیشتری بهره‌مند شوند.

بیشترین روش برای تحلیل داده‌ها، استفاده از خانواده رگرسیون‌ها نظیر رگرسیون خطی ساده، رگرسیون تلفیقی، OLS، رگرسیون چند متغیره، رگرسیون خطی چندگانه، رگرسیون لاجیت و پروبیت، رگرسیون لاجیت چندجمله‌ای، معادلات ساختاری و VAR بوده است که علت آن ماهیت رگرسیون است که می‌تواند نقش عناصر مختلف را آزمون کند. از میان روش‌های ناپارامتریک بیشترین روش برای ارزیابی اریب‌ها، استفاده از آزمون خی دو بوده است.

در بیشتر پژوهش‌های منتخب فقط به اثبات اریب‌ها و بررسی ارتباط متغیرها با اریب‌ها پرداخته شده است و به چرایی و حل مسئله اریب‌های رفتاری خیلی کم پرداخته شده است؛ به طوری که ۷۶ درصد پژوهش‌ها به دنبال ارزیابی اریب‌ها بوده و به ارائه راه حل برای کاهش اریب‌ها نپرداخته‌اند. در زمینه روش‌های ارزیابی اریب‌ها مطالعه‌ای با شیوه فاروش نبوده که نتایج این پژوهش با آنها مقایسه شود؛ اما همان طور که عباسی و شریفیان‌جزی (۱۳۹۹) و زارع‌شاه‌آبادی و بنیاد (۱۴۰۰) نیز در پژوهش‌های خود اشاره کرده‌اند، در دیگر حوزه‌های تحقیق نیز از این روش کمتر استفاده می‌شود. بنابراین، مقایسه پژوهش‌ها با یکدیگر در زمینه فاروش به راحتی صورت نمی‌گیرد. اریب‌های رفتاری موجب اخلال در فرآیند تصمیم‌گیری مدیران و دور شدن از اهداف بنگاه‌های اقتصادی می‌شود. از این‌رو، یافتن راه حل برای کاهش این اریب‌ها امری ضروری است. پارادایم انتقادی به دنبال

## منابع

- بازدارنده. پایان‌نامه کارشناسی ارشد، تهران: گروه MBA دانشکده علوم انسانی دانشگاه پیام نور تهران.
۹. خاکی، غلامرضا (۱۳۸۹). روش تحقیق مدیریت. چاپ پنجم، تهران: بازتاب.
۱۰. زارع شاه‌آبدی، اکبر، و لیلی بنیاد (۱۴۰۰). آسیب‌شناسی پژوهش‌های مرتبط با حکمرانی آب در ایران با رویکرد فراروش (بازه زمانی: ۱۳۸۰-۱۳۹۷). بررسی مسائل اجتماعی ایران، ۱۲(۲)، ۱۴۳-۱۷۰.
۱۱. سعیدی، علی، و محمدجواد فرهانیان (۱۳۹۴). مبانی اقتصاد و مالی رفتاری، چاپ دوم، تهران: انتشارات بورس.
۱۲. سلامی، اکبر، احمد اصلی‌زاده، و محمدرضا عسگری (۱۳۹۶). اطمینان بیش از حد مدیریتی، دخالت دولت و تصمیم تأمین مالی شرکت‌ها در بورس اوراق بهادر تهران. مطالعات اقتصاد، مدیریت مالی و حسابداری، ۳(۱)، ۷۲-۸۸.
۱۳. صالح‌نژاد، سیدعبدالله، حسن درویش، علی‌اکبر احمدی، و لطف‌الله فروزنده (۱۳۹۷). فراترکیب مطالعات منزلت کارکنان در ایران. فصلنامه پژوهش‌های مدیریت منابع انسانی دانشگاه جامع امام حسین (علیه السلام)، ۱۰(۲)، ۳۲-۷۵.
۱۴. عباسی، عباس، و سحر شریفیان جزی (۱۳۹۹). فراروشی بر تحقیقات انجام شده پایان‌نامه‌های کارشناسی ارشد و دکتری رشته مدیریت صنعتی دانشگاه شیراز. مدیریت صنعتی، ۱۲(۳)، ۳۹۵-۴۱۸.
۱۵. عبدالرحیمیان، محمدحسین، تقی ترابی، سیدجلال صادقی‌شریف، و رویا دارابی (۱۳۹۷). ارایه الگوی رفتاری تصمیم‌گیری سرمایه‌گذاران حقیقی در بورس اوراق بهادر تهران. دانش سرمایه‌گذاری، ۲۶، ۱۲۹-۱۱۳.
۱. بیرامی، منصور (۱۳۹۳). سوگیری شناختی پردازش اطلاعات هیجانی در افراد مضطرب، افسرده و بهنجر. فصلنامه روانشناسی شناختی، ۴(۲)، ۵۱-۶۰.
۲. پمپن، میشل ام. (۱۳۸۸). دانش مالی رفتاری و مدیریت دارایی، ترجمه احمد بدرا. اپ اول، تهران: شرکت انتشارات کیهان.
۳. تاج‌میری‌احمی، حامد، و محمدمهدی دژدار (۱۳۹۶). رتبه‌بندی تورش‌های رفتاری سرمایه‌گذاران در مواجهه با اخبار و شایعات مهم سیاسی با تأکید بر دوره مذاکرات هسته‌ای. دانش سرمایه‌گذاری، ۶(۲۴)، ۱-۲۰.
۴. تفضلی، فریدون (۱۳۸۷). دوران اعتراض و آشوب‌های اجتماعی همراه با تحولات شگرف اجتماعی و نظری در تاریخ علم اقتصاد (۱۹۲۰-۱۸۵۰). پژوهشنامه اقتصادی، ۲۹(۸)، ۱۵-۴۸.
۵. ثنائی‌پور، هادی (۱۴۰۰). ارزیابی و تحلیل روش‌شناسی مطالعات کارآفرینی در گردشگری: رویکرد فراروش. روش‌شناسی علوم انسانی، ۲۷(۱۰۸)، ۱-۱۷.
۶. چاووشی، کاظم، محمد رستگار، و محسن میرزایی (۱۳۹۴). بررسی رابطه اطمینان بیش از حد مدیران و انتخاب سیاست‌های تأمین مالی در شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادر تهران. دانش مالی تحلیل اوراق بهادر، ۲۵، ۴۱-۲۹.
۷. حق‌گو، بهنام (۱۳۹۱). بررسی سوگیری‌های رفتاری با تصمیمات سرمایه‌گذاری سرمایه‌گذاران در بورس اوراق بهادر تهران. پایان‌نامه کارشناسی ارشد. گروه مدیریت. دانشکده ادبیات و علوم انسانی. دانشگاه گیلان.
۸. حیدری، حیدر (۱۳۹۰). بررسی خطاها رایج عامل انسانی در تصمیم‌گیری‌های مدیریتی و ارایه چهار چوب.

۲۴. موسوی، عارفه (۱۳۹۶). تأثیر تأمین مالی اسلامی بر ثبات مالی در کشورهای منتخب اسلامی. پایان‌نامه کارشناسی ارشد، بابل: گروه مدیریت بازرگانی مؤسسه آموزش عالی راه دانش بابل.
25. Baddeley, A. D., & Hitch, G. J. (1974). Working memory. the psychology of learning and motivation, Academic Press, 8, 47–89.
26. Barberis, N., Huang, M. (2001). Mental accounting, loss aversion, and individual stock returns. *J. Finance*, 56, 1247–92.
27. Barberis, N., & Thaler, R. (2003). A survey of behavioral finance. *Handbook of the Economics of Finance*, 1, 1053-1128.
28. Bertrand, M., & Schoar, A. (2003). Managing with style: The effect of managers on firm policies. *Quarterly Journal of Economics*, 118(4), 1169–1208.
29. Bertrand, M., & Morse, A. (2011). Information disclosure, cognitive biases, and payday borrowing. *The Journal of Finance*, 66(6), 1865-1893.
30. Billett, M. T., Qian, Y. (2008). Are overconfident CEOs born or made? Evidence of self-attribution bias from frequent acquirers. *Management Science*, 54 (6), 1037-1051.
31. Brennan, M., Kraus, A. (1987). Efficient Financing under Asymmetric Information. *the Journal of Finance*, 5, 1225– 1243.
32. Camerer, C. F., Loewenstein, G. (2003). Behavioral Economics: Past, Present, Future. *Advances in behavioral economics. Roundtable series in behavioral economics*, Princeton: Princeton University Press, N.J., 1–61.
33. Camerer, C. F., Loewenstein, G., Rabin, M. (2004). Behavioral Economics: Past, Present, Future, Princeton: Princeton University Press.
34. Chen, G., Kim, K.A., Nofsinger, J.R. and Rui, O.M. (2007), Trading performance, disposition effect, overconfidence, representativeness bias, and
۱۶. عبدالملکی، صادق (۱۳۹۶). بررسی نقش روش‌های تأمین مالی در بهبود رفتار تصمیم‌گیری سرمایه‌گذاران در بورس اوراق بهادار تهران. *مطالعات کاربردی در علوم مدیریت و توسعه*, ۴، ۴۱–۵۴.
۱۷. علی‌اکبری، اسماعیل، نفیسه مرصوصی، و مجید اکبری (۱۳۹۹). آسیب‌شناسی فراروش پژوهش‌های زیست-پذیری در مقیاس کلان شهرهای ایران. *فصل‌نامه جغرافیا و آمایش شهری - منطقه‌ای*, ۳۵، ۸۵–۱۰۶.
۱۸. فردوسی، شهرام، فاطمه ملایی، بهمن حاجی‌پور، و مهدیه بابائی فرج‌آباد، (۱۳۹۸). *فاراروش پژوهش‌های بازاریابی در ایران: بررسی نزدیکی‌بینی در روش‌ها*. پژوهش‌های مدیریت در ایران، (۲۲)، ۱۷۲–۱۸۸.
۱۹. قربانی‌زاده، وجه‌اله، سیدطه حسن‌نانگیری، و حبیب روتساز (۱۳۹۲). *فراتحلیل عوامل مؤثر بر پژوهش فناوری اطلاعات در ایران*. پژوهش‌های مدیریت در ایران، (۱۷)، ۱۷۷–۱۹۶.
۲۰. کیان، علیرضا، امید پورحیدری، و یحیی کامیابی (۱۳۹۶). *بررسی تأثیر حسابداری ذهنی بر رفتار سرمایه-گذاران از دیدگاه گزارشگری مالی*. پژوهش‌های حسابداری مالی، ۳۲، ۲۲–۱.
۲۱. کین، الکس، بادی، زوی، و مارکوس، الان. جی (۱۳۹۶). *مدیریت سرمایه‌گذاری*, ترجمه روح‌الله فرهادی و مجید شریعت‌پناهی، چاپ سوم، تهران: انتشارات بورس.
۲۲. محزون، نیما (۱۳۸۹). *بررسی ارتباط میان ویژگی‌های فردی، حرفة‌ای و شخصیتی با تورش‌های رفتاری*. پایان‌نامه کارشناسی ارشد، تهران: گروه مدیریت مالی دانشکده علوم اقتصادی.
۲۳. محمدنژاد شورکایی، مجتبی جشنی‌آرانی، و یزدانی، حمیدرضا (۱۳۹۰). *فراروش تحقیقات انجام شده درزمینه عوامل مؤثر بر رضایت مشتری: تحلیل اسنادی پایان‌نامه‌های کارشناسی ارشد و دکتری دانشگاه‌های دولتی تهران*. چشم‌انداز مدیریت بازرگانی، ۶(۳۹)، ۱۴۱–۱۶۴.

45. Ishikawa, M., Takahashi, H. (2010). Overconfident Managers and External Financing Choice. *Review of Behavioral Finance*, (2)1, 37– 58.
46. Kahneman, D., Knetsch, J.L., Thaler, R. H. (1991). Anomalies: The Endowment Effect, Loss Aversion, and Status Quo Bias. *Journal of Economic Perspectives*, (5)1, 193–206.
47. Kahneman, D., Riepe, M. (1998). Aspects of Investor Psychology: Beliefs, Preferences, and Biases Investment Advisors Should Know About. *Journal of PorPolio Management*, 24, 52–65.
48. Kahneman, D., Slovic, S. P., Slovic, P., & Tversky, A. (1982). Judgment under uncertainty: Heuristics and biases. Cambridge university press.
49. Kahneman, D and Tversky, A, (1984). Choices, Values, and Frames. American Psychological Association, Inc., (39)4, 341–350.
50. Kahneman, D., Tversky, A. (1991). Loss Aversion in Riskless Choice: A Reference–Dependent Model. *The Quarterly Journal of Economics*. (106)4, 1039–1061.
51. Korniotis, G. M. and A. Kumar (2011). Do Behavioral Biases Adversely Affect the Macroeconomy?, *Review of Financial Studies*, 24(5), 1513-59.
52. Kumar, A. (2009). Who Gambles in the Stock Market?, *Journal of Finance*, 64(4), 1889-933.
53. Langer, E. J., Roth, J. (1975). Heads I win, tails its chance: The illusion of control as a function of the sequence of outcomes in a purely chance task. *J. Pers. Soc. Psychol*, 32, 951–5.
54. Lee, E., Piqueira, N. (2019). Behavioral biases of informed traders: Evidence from insider trading on the 52-week high. *Journal of Empirical Finance*, 52, 56-75.
55. Lovallo, D., & Kahneman, D. (2003). Delusions Of Success, How Optimism Undermines Executives Decisions. *Harvard Business Review*, 81(7), 56– 63.
- experience of emerging market investors. *J. Behav. Decis. Making*, 20: 425-451.
35. Damke, B. R. Junior, W. E. Rochman R. R. (2014). Which are the Investment Fund Managers in Brazil behavioral investing biases and their characteristics. FGV EAESP– GVcef– 01º Encontro Brasileiro de Economia e Finanças Comportamentais.
36. Doukas, J. A., & Petmezas, D. (2007). Acquisitions, overconfident managers and self-attribution bias. *European Financial Management*, 13(3), 531-577.
37. Edwards, W. (1968). Conservatism in human information processing, In *Formal Representation of Human Judgment*. ed. B Kleinmuntz, New York: John Wiley & Sons, 17–52.
38. Fairchild, R. (2007). *Behavioral Corporate Finance: Existing Research and Future Directions*. Institution: School of Management, University of Bath, UK.
39. Greenwald, A. G., Nosek, B. A., and Banaji, M. R. (2003). Understanding and using the Implicit Association Test: I. An improved scoring algorithm. Correction to Greenwald et al.
40. Hackbarth, D. (2008). Managerial Traits and Capital Structure Decisions. *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, (43)4, 843–882.
41. Hammond J.,R. Keeney and H. Raiffa (2001), "The Hidden Traps in Decision Making", Harvard Business Review on Decision Making, Boston: Harvard Business School Press, Pp: 143-167.Robbins, 2000, 85.
42. Heaton, J.B. (2002). Managerial Optimism and Corporate Finance. *Financial Management*, 31, 33–45.
43. Hirshleifer, D. (2015). Behavioral finance. *Annual Review of Financial Economics*, 7, 133–159.
44. Hoch, S. J., & Loewenstein, G. F. (1991). Time-inconsistent preferences and consumer self-control. *Journal of consumer research*, 17(4), 492-507.

66. Pompian, M., Longo, J.M. (2004). A New Paradigm for Practical Application of Behavioral Finance: Creating Investment Programs Based on Personality Type and Gender to Produce Better Investment Outcomes. *The Journal of Wealth Management*. 7(2), 9-12.
67. Pompian, M., Longo, J.M. (2005). Incorporating Behavioral Finance into Your Practice. *Journal of Financial Planning*, 18(3), 58–63.
68. Puri, R. (1996). Measuring and modifying consumer impulsiveness: A cost-benefit accessibility framework. *Journal of consumer Psychology*.
69. Richard, C. A., Harris, D. F., Zhan, R. (2015). Ambiguity aversion and stock market participation: an empirical analysis. *Journal of Banking and Finance*, 58, 57- 70.
70. Samuelson, W., & Zeckhauser, R. (1988). Status quo bias in decision making. *Journal of risk and uncertainty*, 1, 7-59.
71. Solnik, B., & Zuo, L. (2012). A global equilibrium asset pricing model with home preference. *Management Science*, 58(2), 273-292.
72. Statman, M., S. Thorley, and K. Vorkink. (2006). Investor Overconfidence and Trading Volume. *The Review of Financial Studies*, 4(19), 1531- 1565.
73. Tversky, A., Kahneman, D. (1973). Availability: A Heuristic for Judging Frequency and Probability. *Cognitive Psychology*, 5, 207–232.
74. Tversky, A., Kahneman, D. (1974). Judgment under Uncertainty: Heuristics and Biases. *Science*, 185, 1124–1131.
75. Tversky, A, Kahneman, D. (1981). The framing of decisions and the psychology of choice. *Science*, 211, 453–8.
56. Malmendier, U., Tate, G., & Yan, J . (2005). Corporate Finance Policies with Overconfident Managers (Working Paper). NBER. Retrieved from [www.nber.org/papers/w13570](http://www.nber.org/papers/w13570)
57. Mittal, M., Vyas R.K. (2008). Personality Type and Investment Choice: An Empirical Study. *The ICFAI Journal of Behavioral Finance*, 5 (3), 6 - 22.
58. Montier, J. (2006). Behaving badly. Global equity strategy, SSRN Electronic Journal. Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=890563>.
59. Odean, T. (1998), “Volume, Volatility, Price, and Profit When All Traders Are Above Average”. *Journal of Finance*, American Finance Association, (53)6, 1887–1934.
60. Oechssler, J., Roider, A., & Schmitz, P. W. (2009). Cognitive abilities and behavioral biases. *Journal of Economic Behavior & Organization*, 72(1), 147-152.
61. Olsen, R. A., Cox, C. M. (2001). The influence of gender on the perception and response to investment risk: the case of professional investors. *Journal of Psychology and Financial Markets*, (2)1, 29–36.
62. Patterson, B., Thorne, S., Calnan, C., & Jillings, C. (2001). Meta-study of qualitative health research: a practical guide to meta-analysis and metasynthesis. California: Sage.
63. Phan, K. C., & Zhou, J. (2014). Factors influencing individual investor behavior: An empirical study of the Vietnamese stock market. *American Journal of Business and Management*, 3(2), 77-94.
64. Pompian, M. (2011). *Behavioral Finance and Wealth Management: How to Build Optimal Portfolios That Account for Investor Biases*, New Jersey: John Wiley & Sons.
65. Pompian, M. (2012). *Behavioral Finance and Investor Types: Managing Behavior to Make Better Investment Decisions*. New Jersey: John Wiley & Sons.